FY26 Q3
決算説明資料

株式会社オープンアップグループ
2026年5月12日
2026年5月18日更新

Copyright © Open Up Group Inc. All rights reserved.

連結業績

Copyright © Open Up Group Inc. All rights reserved.

連結

業績サマリー（IFRS）

- **３Q累計：英国事業の売却影響により前年同期比▲8.9%減収**
- **３Q営業利益は粗利の増加及び体質改善により前年同期比+17.5%増益、累計では＋6.0%**

単位：百万円	FY25 1Q	FY25 2Q	FY25 3Q	FY25 3Q 累計	FY25 4Q	FY25 通期 累計	FY26 1Q	FY26 2Q	FY26 3Q	FY26 YoY	FY26 3Q 累計	FY26 期初予想	FY26 進捗率
売上高	48,366	52,670	45,768	146,806	41,147	187,954	41,160	42,412	41,696	▲8.9%	125,269	171,000	73.3%
売上総利益	11,727	13,029	11,609	36,366	11,038	47,405	11,150	11,995	11,607	▲0.0%	34,753	47,245	73.6%
粗利率	24.2%	24.7%	25.4%	24.8%	26.8%	25.2%	27.1%	28.3%	27.8%		27.7%	27.6%	
販管費	7,629	8,304	8,119	24,053	7,720	31,774	7,104	7,134	7,041	▲13.3%	21,280	31,000	68.6%
販管費率	15.8%	15.8%	17.7%	16.4%	18.8%	16.9%	17.3%	16.8%	16.9%		17.0%	18.1%	
事業利益	4,097	4,725	3,490	12,313	3,318	15,631	4,046	4,861	4,565	+30.8%	13,473	16,245	82.9%
事業利益率	8.5%	9.0%	7.6%	8.4%	8.1%	8.3%	9.8%	11.5%	10.9%		10.8%	9.5%	
営業利益	4,149	4,821	3,938	12,909	3,334	16,244	4,120	4,937	4,626	+17.5%	13,684	16,500	82.9%
営業利益率	8.6%	9.2%	8.6%	8.8%	8.1%	8.6%	10.0%	11.6%	11.1%		10.9%	9.6%	
当期利益	2,387	3,497	2,850	8,735	3,824	12,559	2,777	3,706	3,232	+13.4%	9,716	11,800	82.3%
純利益率	4.9%	6.6%	6.2%	6.0%	9.3%	6.7%	6.7%	8.7%	7.8%		7.8%	6.9%	
技術社員数	22,678	24,348	24,340		24,466	24,466	24,238	24,441	24,108			25,200	—

Copyright © Open Up Group Inc. All rights reserved.

連結

業績サマリー（IFRS／UK除く）

- **+4.9%増収,+13.0%増益**
- **体質改善はまだ途上（年度末に向けて来期以降の計画を策定中）**

単位：百万円	FY25 1Q	FY25 2Q	FY25 3Q	FY25 3Q 累計	FY25 4Q	FY25 通期 累計	FY26 1Q	FY26 2Q	FY26 3Q	FY26 3Q YoY	FY26 3Q 累計	FY26 期初予想	FY26 進捗率
売上高	37,746	41,199	40,510	119,455	41,148	160,603	41,160	42,412	41,696	+2.9%	125,269	171,000	73.3%
売上総利益	10,657	11,895	11,085	33,638	11,038	44,677	11,150	11,995	11,607	+4.7%	34,753	47,245	73.6%
粗利率	28.2%	28.9%	27.4%	28.2%	26.8%	27.8%	27.1%	28.3%	27.8%		27.7%	27.6%	
販管費	6,728	7,389	7,595	21,713	7,721	29,435	7,104	7,134	7,041	▲7.3%	21,280	31,000	68.6%
販管費率	17.8%	17.9%	18.8%	18.2%	18.8%	18.3%	17.3%	16.8%	16.9%		17.0%	18.1%	
事業利益	3,929	4,505	3,489	11,924	3,317	15,242	4,046	4,861	4,565	+30.8%	13,473	16,245	82.9%
事業利益率	10.4%	10.9%	8.6%	10.0%	8.1%	9.5%	9.8%	11.5%	10.9%		10.8%	9.5%	
営業利益	3,981	4,601	3,562	12,144	3,334	15,479	4,120	4,937	4,626	+29.9%	13,684	16,500	82.9%
営業利益率	10.5%	11.2%	8.8%	10.2%	8.1%	9.6%	10.0%	11.6%	11.1%		10.9%	9.6%	

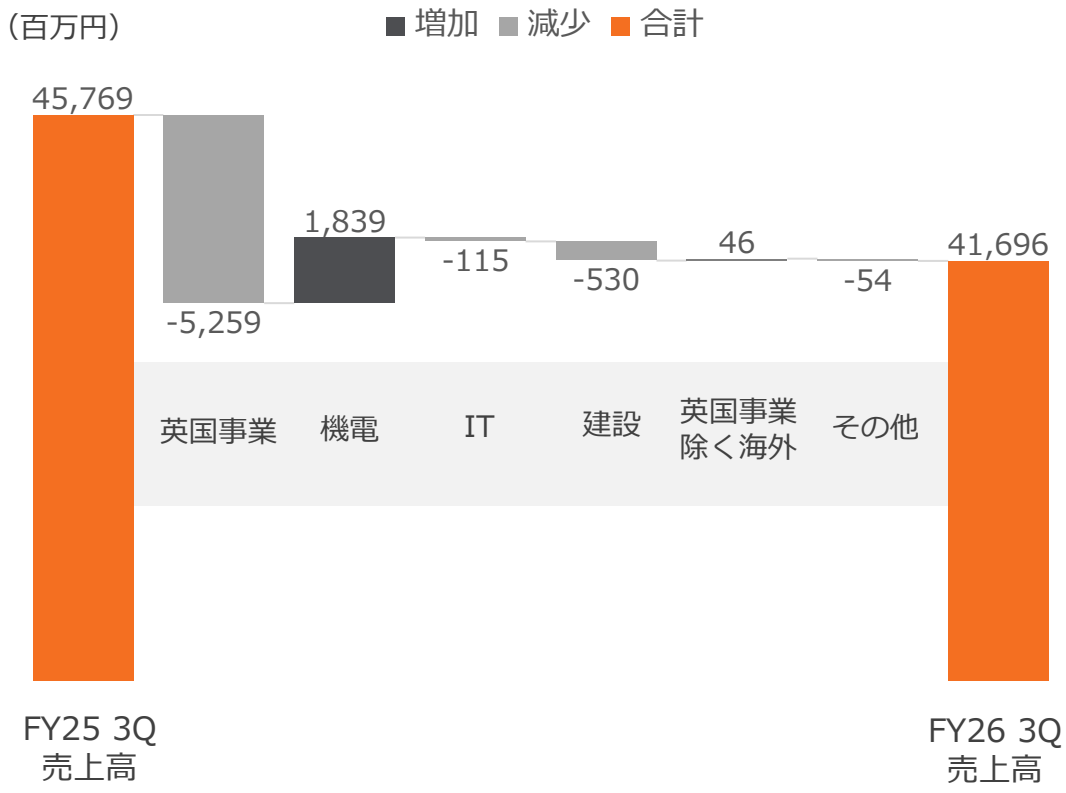
Copyright © Open Up Group Inc. All rights reserved.

連結

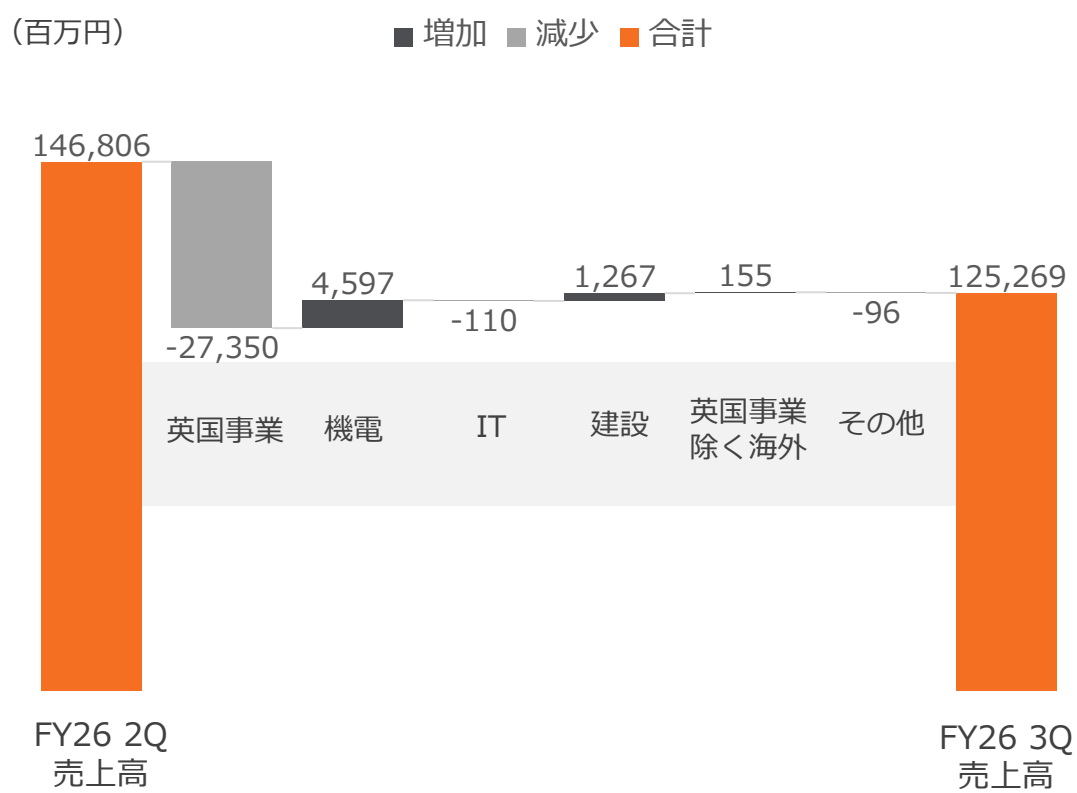
売上増減要因

- **英国事業売却の影響が最も大きく、前期比で8.9%減収**
- **エンジニア3領域では機電は前期比で増収となった一方、ITは体質改善途上で微減、建設は微増**
- **機電の増収は、エイセブ社グループインの影響（約6億円）に加え、既存事業の堅調な推移によるもの**

前年同期比（3Q）



前年同期比（1Q-3Q累計）



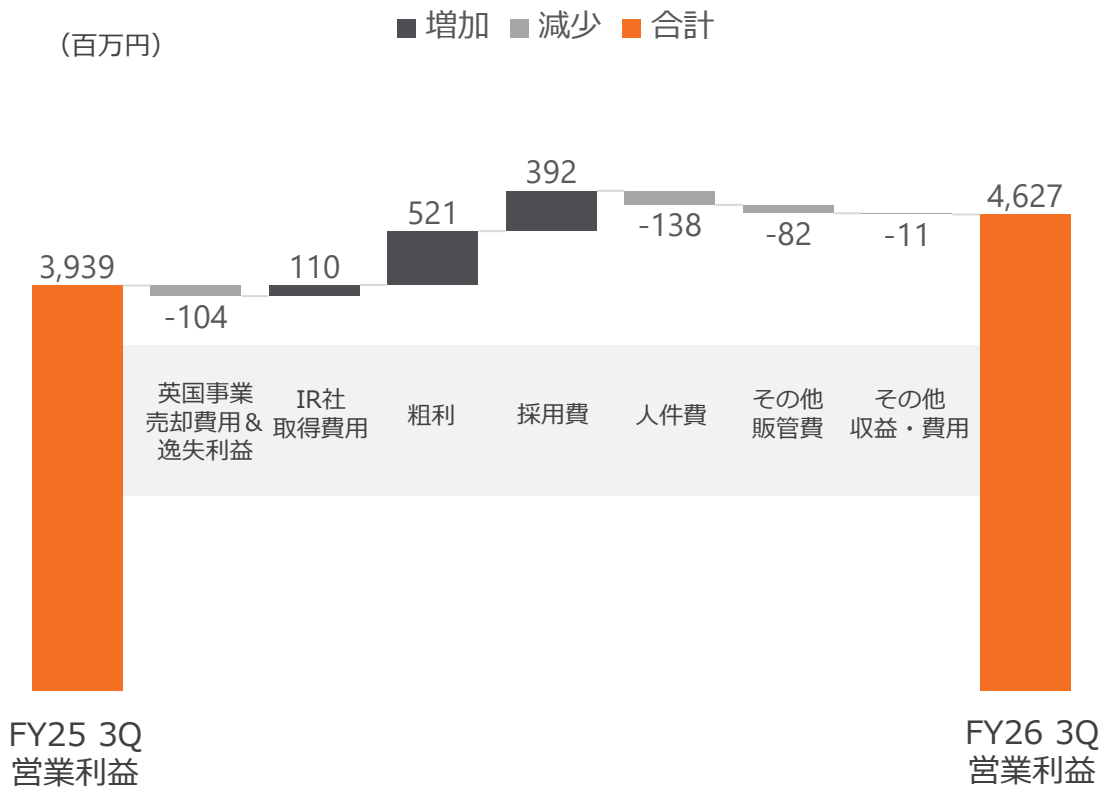
Copyright © Open Up Group Inc. All rights reserved.

連結

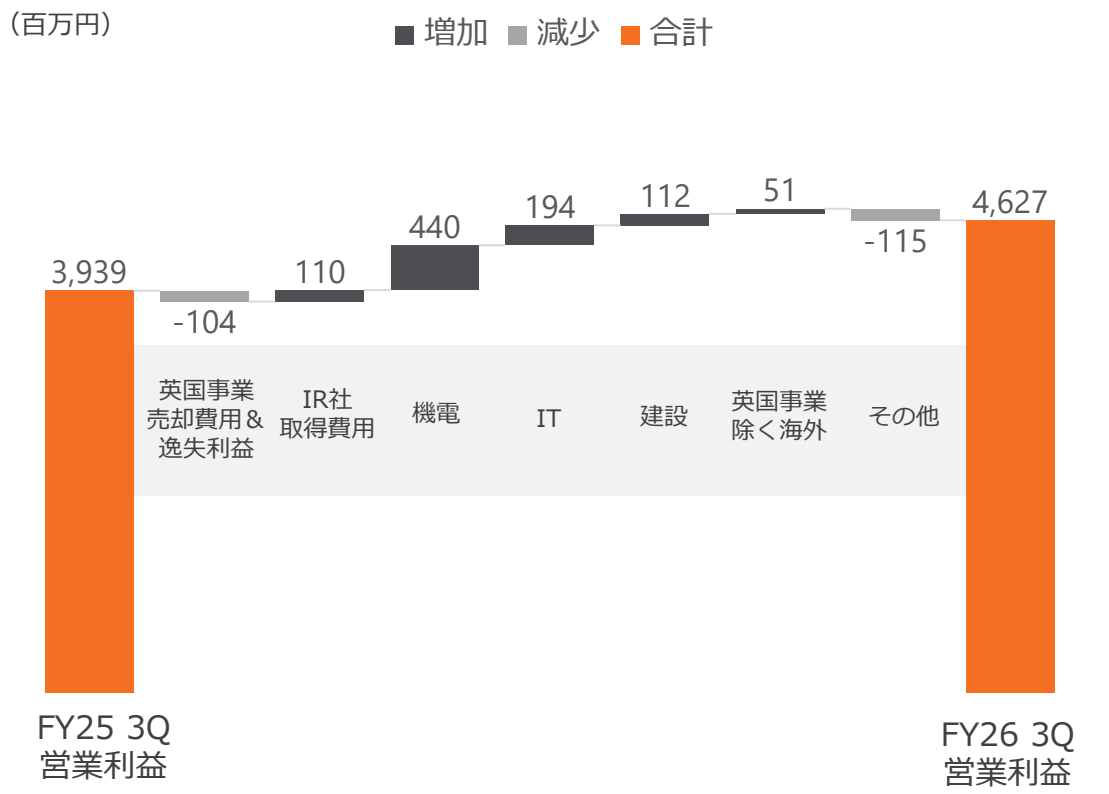
営業利益増減要因（３Q前期比）

- **粗利の改善は機電領域が主であり、エイセブ社グループインの影響（約1.7億円）も大きい**
- **採用費の減少は、主に建設領域における採用方針の見直しを背景としたもの**

項目別分解



セグメント別分解



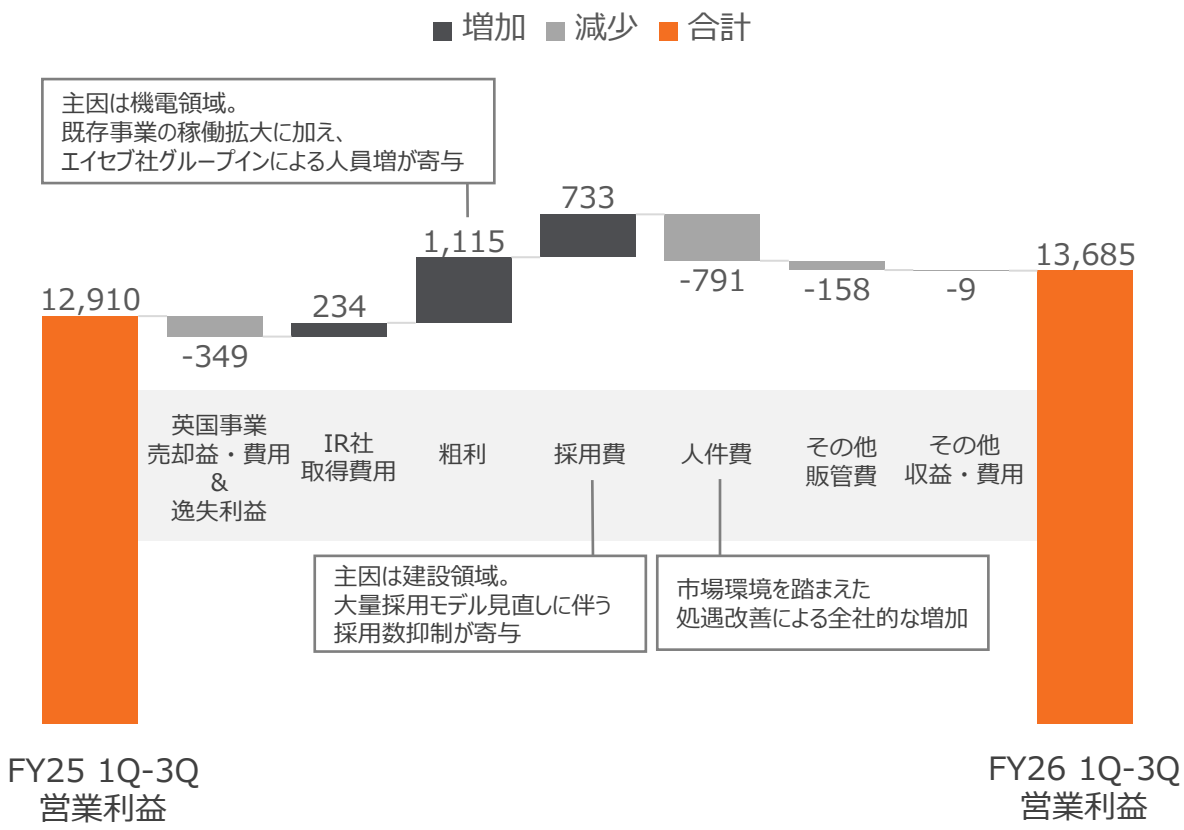
Copyright © Open Up Group Inc. All rights reserved.

連結

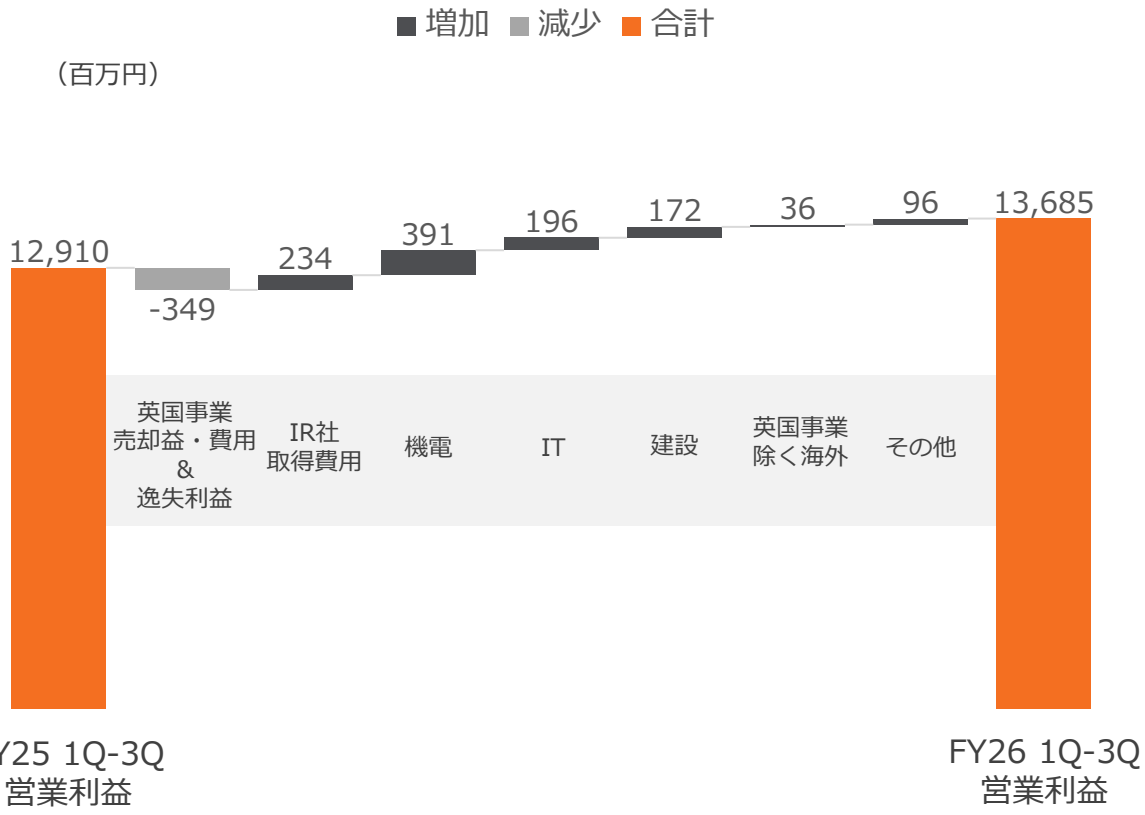
営業利益増減要因（前年同期比：1Q-3Q累計）

- **粗利の改善は機電領域が主であり、エイセブ社グループインの影響（約4.8億円）も寄与。**
- **採用費の減少は、主に建設領域における採用方針の見直しを背景としたもの。**
- **建設の増益はIR社のM&Aによる、ITは体質改善中ミドル化見据え採用調整中。**

項目別分解



セグメント別分解



Copyright © Open Up Group Inc. All rights reserved.

セグメント情報

Copyright © Open Up Group Inc. All rights reserved.

四半期業績（IFRS）

●機電は前年同期比で増収増益。２Qとの比較では季節要因の稼働日数減により若干減収減益。

●ITと建設においては体質改善途上のため採用抑制中。前年同期比で販管費が減少したため増益。

単位：百万円

		FY25						FY26						
		1Q	2Q	3Q	3Q 累計	4Q	通期	1Q	2Q	3Q	3Q YoY	3Q 累計	通期予想	進捗率
機電	売上高	14,640	15,239	14,809	44,689	15,664	60,354	15,696	16,942	16,648	+12.4%	49,286	67,050	73.5%
	粗利	3,819	4,289	3,813	11,922	3,898	15,821	3,883	4,652	4,373	+14.7%	12,909	17,440	74.0%
	粗利率	26.1%	28.1%	25.8%	26.7%	24.9%	26.2%	24.7%	27.5%	26.3%		26.2%	26.0%	
	販管費	1,956	2,041	2,070	6,068	2,198	8,239	2,219	2,241	2,193	+5.9%	6,654	—	—
	販管費比率	13.4%	13.4%	14.0%	13.6%	14.0%	13.7%	14.1%	13.2%	13.2%		13.5%		
	事業利益	1,862	2,248	1,742	5,854	1,700	7,581	1,663	2,411	2,179	+25.1%	6,254	—	—
	利益率	12.7%	13.1%	10.4%	13.1%	8.5%	10.8%	10.6%	14.2%	13.1%		12.7%		
	営業利益	1,876	2,262	1,745	5,885	1,686	7,599	1,666	2,423	2,185	+25.2%	6,275	8,080	77.7%
	利益率	12.8%	14.8%	11.8%	13.2%	10.8%	12.6%	10.6%	14.3%	13.1%		12.7%	12.1%	
	在籍人数	8,067	8,454	8,544		8,911		8,950	9,341	9,201				
IT	売上高	10,099	10,416	10,325	30,818	10,526	41,368	10,286	10,234	10,187	▲1.3%	30,708	42,550	72.2%
	粗利	2,602	2,848	2,584	8,026	2,741	10,778	2,640	2,833	2,708	+4.8%	8,182	11,360	72.0%
	粗利率	25.8%	27.3%	25.0%	26.0%	26.0%	26.1%	25.7%	27.7%	26.6%		26.6%	26.7%	
	販管費	1,646	1,744	1,688	5,109	1,782	6,861	1,708	1,705	1,658	▲1.7%	5,072	—	—
	販管費比率	16.3%	16.7%	16.3%	16.6%	16.9%	16.6%	16.6%	16.7%	16.3%		16.5%		
	事業利益	956	1,104	896	2,917	959	3,916	932	1,128	1,049	+17.0%	3,110	—	—
	利益率	9.5%	10.6%	8.7%	9.5%	9.1%	9.5%	9.1%	11.0%	10.3%		10.1%		
	営業利益	955	1,105	896	2,916	959	3,917	934	1,127	1,050	+17.1%	3,112	4,020	77.4%
	利益率	9.5%	10.6%	8.7%	9.5%	9.1%	9.5%	9.1%	11.0%	10.3%		10.1%	9.4%	
	在籍人数	6,564	6,907	6,867		6,648		6,473	6,395	6,404				
建設	売上高	12,532	14,999	14,857	42,389	14,515	56,904	14,616	14,712	14,327	▲3.6%	43,656	59,200	73.7%
	粗利	3,832	4,303	4,339	12,475	4,074	16,550	4,227	4,173	4,182	▲3.6%	12,583	16,700	75.4%
	粗利率	30.6%	28.7%	29.2%	29.4%	28.1%	29.1%	28.9%	28.4%	29.2%		28.8%	+28.2%	
	販管費	1,928	2,307	2,374	6,610	2,397	9,008	2,235	2,199	2,101	▲11.5%	6,537	—	—
	販管費比率	15.4%	15.4%	16.0%	15.6%	16.5%	15.8%	15.3%	14.9%	14.7%		15.0%		
	事業利益	1,903	1,996	1,964	5,864	1,677	7,542	1,991	1,973	2,080	+5.9%	6,045	—	—
	利益率	15.2%	13.1%	13.2%	13.8%	11.6%	13.3%	13.6%	13.4%	14.5%		13.8%		
	営業利益	1,905	2,002	1,968	5,876	1,661	7,537	1,993	1,975	2,080	+5.7%	6,048	7,540	80.2%
	利益率	15.2%	13.3%	13.2%	13.9%	11.4%	13.2%	13.6%	13.4%	14.5%		13.9%	+12.7%	
	在籍人数	7,539	8,987	8,929		8,907		8,815	8,705	8,503			8,800	

※機電とITのセグメント業績は監査前数値

Copyright © Open Up Group Inc. All rights reserved.

四半期業績（IFRS）

• 英国事業は25年3月（FY25 3Q）に売却

単位：百万円		FY25 1Q	FY25 2Q	FY25 3Q	FY25 3Q 累計	FY25 4Q	FY25 通期	FY26 1Q	FY26 2Q	FY26 3Q	FY26 3Q YoY	FY26 3Q 累計	FY26 通期予想	FY26 進捗率
海外	売上高	10,680	11,636	5,418	27,735	97	27,833	146	187	206	▲96.2%	540	450	120.1%
	粗利	1,130	1,265	553	2,949	31	2,980	36	39	46	▲91.5%	122	180	68.2%
	粗利率	10.6%	10.9%	10.2%	10.6%	32.3%	10.7%	24.6%	21.1%	22.8%		22.7%	40.0%	
	販管費	957	1,009	586	2,553	23	2,576	23	25	26	▲95.4%	76	-	-
	販管費比率	9.0%	8.7%	10.8%	9.2%	23.8%	9.3%	16.3%	13.6%	13.0%		14.1%		
	事業利益	172	256	▲33	395	8	404	12	14	20	▲160.7%	46	-	-
	利益率	1.6%	2.2%	▲0.6%	1.4%	8.5%	1.5%	8.3%	7.5%	9.8%		8.6%		
	営業利益	172	256	345	775	8	783	12	14	26	▲94.2%	26	40	422.5%
	利益率	1.6%	2.2%	6.4%	2.8%	8.6%	2.8%	8.3%	7.5%	9.8%		8.6%	8.9%	
その他・調整	売上高	413	378	357	1,172	343	1,493	415	334	326	▲8.7%	1,076	1,750	61.5%
	営業利益	▲760	▲834	▲1,017	▲2,544	▲981	▲3,593	▲485	▲603	▲709	▲30.3%	▲1,798	▲3,180	56.6%
	利益率	▲184.0%	▲220.6%	▲284.3%	▲217.0%	▲285.3%	▲240.7%	▲117.0%	▲180.3%	▲217.0%		▲167.1%	▲181.7%	
連結合計	売上高	48,366	52,670	45,768	146,806	41,147	187,954	41,160	42,412	41,696	▲8.9%	125,269	171,000	73.3%
	粗利	11,727	13,029	11,609	36,366	11,038	47,405	11,150	11,995	11,607	▲0.0%	34,753	46,170	75.3%
	粗利率	24.2%	24.7%	25.4%	125.4%	26.8%	25.2%	27.1%	28.3%	27.8%		27.7%	27.0%	
	販管費	7,629	8,304	8,119	24,053	7,720	31,774	7,104	7,134	7,041	▲13.3%	21,280	31,000	68.6%
	販管費比率	15.8%	15.8%	17.7%	117.7%	18.8%	16.9%	17.3%	16.8%	16.9%		17.0%	18.1%	
	事業利益	4,097	4,725	3,490	12,313	3,318	15,631	4,046	4,861	4,565	+30.8%	13,473	16,245	82.9%
	利益率	8.5%	8.9%	7.6%	107.6%	8.1%	8.3%	9.8%	11.5%	10.9%		10.8%	9.5%	
	営業利益	4,149	4,821	3,938	12,909	3,334	16,244	4,120	4,937	4,626	+17.5%	13,684	16,500	82.9%
	利益率	8.6%	9.2%	8.6%	108.6%	8.1%	8.6%	10.0%	11.6%	11.1%		10.9%	9.6%	

※英国事業売却後の海外事業会社：PT OPENUP ENGINEERING SERVICE INDONESIA（インドネシア）、山東聯信智達人力資源有限公司（中国）、広州点米信科人力資源有限公司（中国）、L&A INVESTMENT CORPORATION（ベトナム）等

Copyright © Open Up Group Inc. All rights reserved.

財政状態（BS）

- **P23　資本政策の推進ご参照**

貸借対照表

単位：百万円	FY25.6	FY26.3	前期末比
流動資産	47,339	43,687	▲7.7%
現金預金	20,353	16,507	▲18.9%
営業債権・その他流動資産	26,986	27,180	+0.7%
非流動資産	75,362	78,298	+3.9%
のれん	58,156	59,367	+2.1%
総資産	122,702	121,986	▲0.6%

	FY25.6	FY26.3	前期末比
負債	43,834	43,999	+0.4%
有利子負債	5,030	10,003	+98.9%
営業債務・その他流動負債	33,748	28,641	▲15.1%
その他負債	5,055	5,355	+5.9%
資本	78,928	77,986	▲1.2%
自己株式	▲8,073	▲10,225	▲21.0%
負債及び資本	122,702	121,986	▲0.6%

※ 営業その他債権＝流動資産－現金預金
※ 営業その他債務＝流動負債－流動負債に含まれる有利子負債及びリース負債
※ その他負債＝非流動負債－非流動負債に含まれる有利子負債及びリース負債

財務指標

ネットキャッシュ	**+6,504百万円**
DEレシオ	**0.54倍**
営業利益（予想）	**16,500百万円**
当期利益（予想）	**11,800百万円**
簡易投下資本	**87,966百万円**
ROE	**15.1%**
簡易ROIC	**13.4%**
WACC	**4.6%**

※ DEレシオ＝有利子負債÷（資本－のれん）
※ ROE＝当期利益予想÷資本（FY26Q3時点）
※ 簡易投下資本＝有利子負債＋資本
※ 簡易ROIC＝当期利益予想÷投下資本（FY26Q3時点）
※ 実行税率31%
※ WACCは株価月足5年間の修正βを使用
（週足2年間の修正βを使用すると4.5%）

Copyright © Open Up Group Inc. All rights reserved.

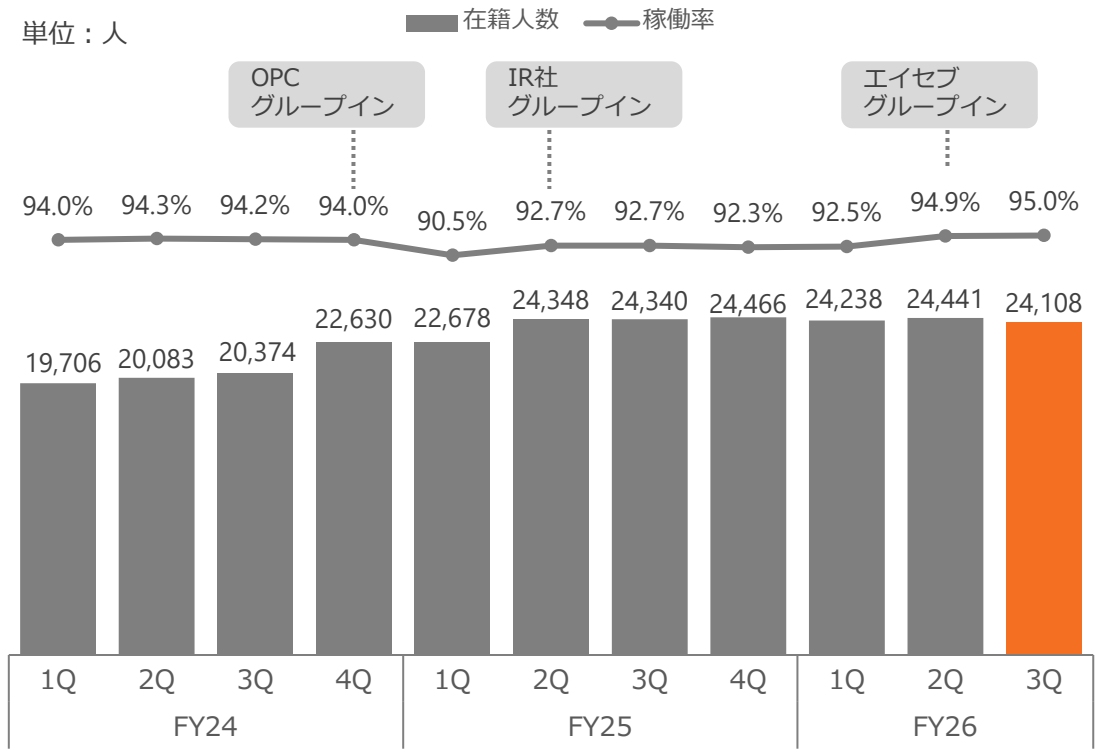
セグメントKPI

Copyright © Open Up Group Inc. All rights reserved.

エンジニア領域計（機電・IT・建設）

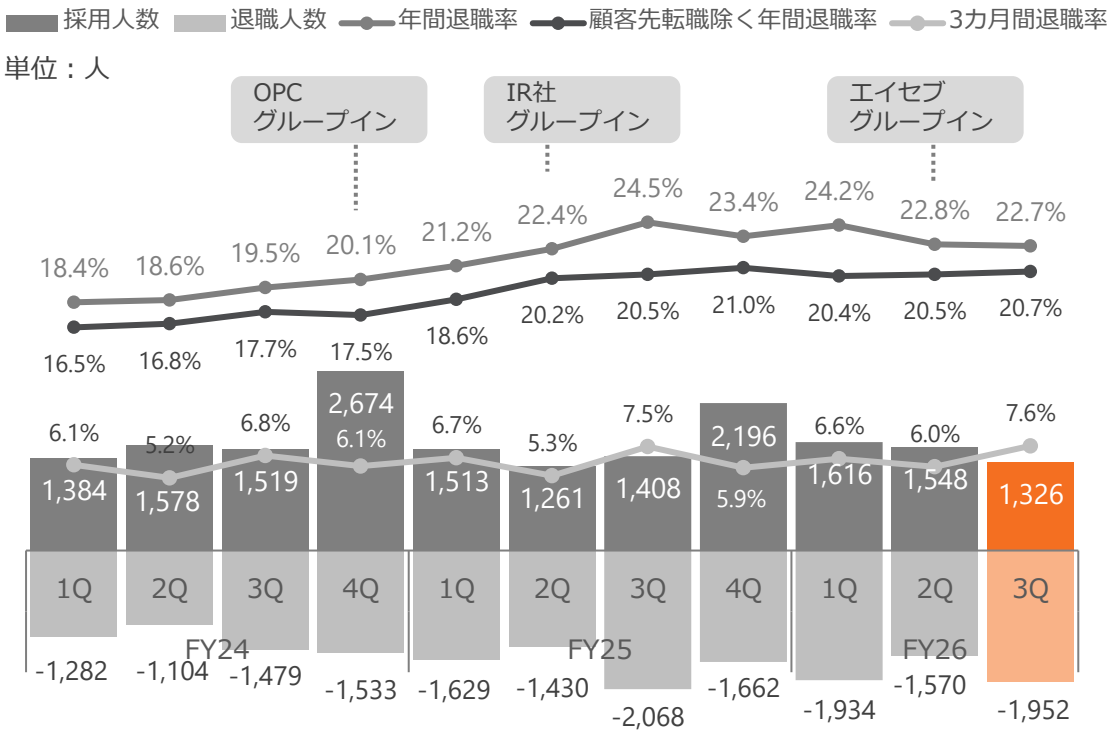
- 稼働率は改善
- 年間退職率も徐々に減少傾向へ

技術社員数・稼働率



※稼働率=(稼働社員数+BP)÷(社員数+BP-休職者数)
※期末退職は含まない

採用人数・退職人数・退職率



※年間退職率＝1年間退職人数÷（1年前期末在籍人数＋1年間採用人数）
※3カ月間退職率＝3カ月間退職人数÷（3カ月前期末在籍人数＋3カ月間採用人数）
※期末退職は含む
※セグメント退職率の修正に伴い修正

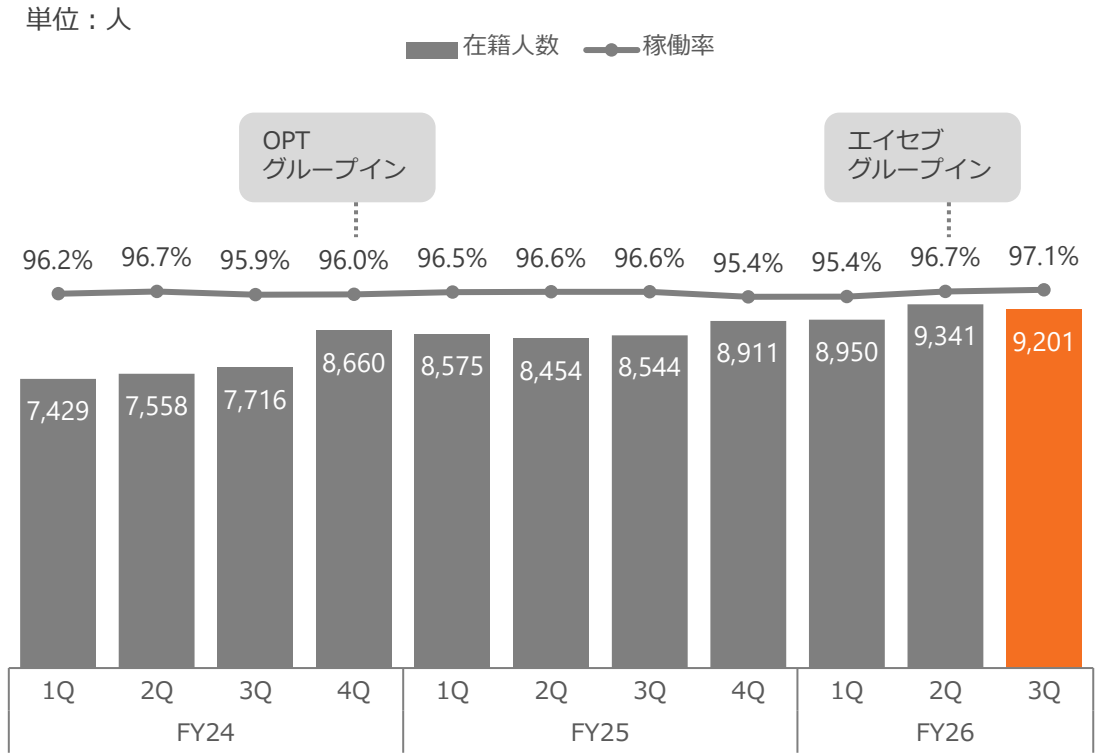
Copyright © Open Up Group Inc. All rights reserved.

機電

技術社員数・稼働率／採用・退職・退職率

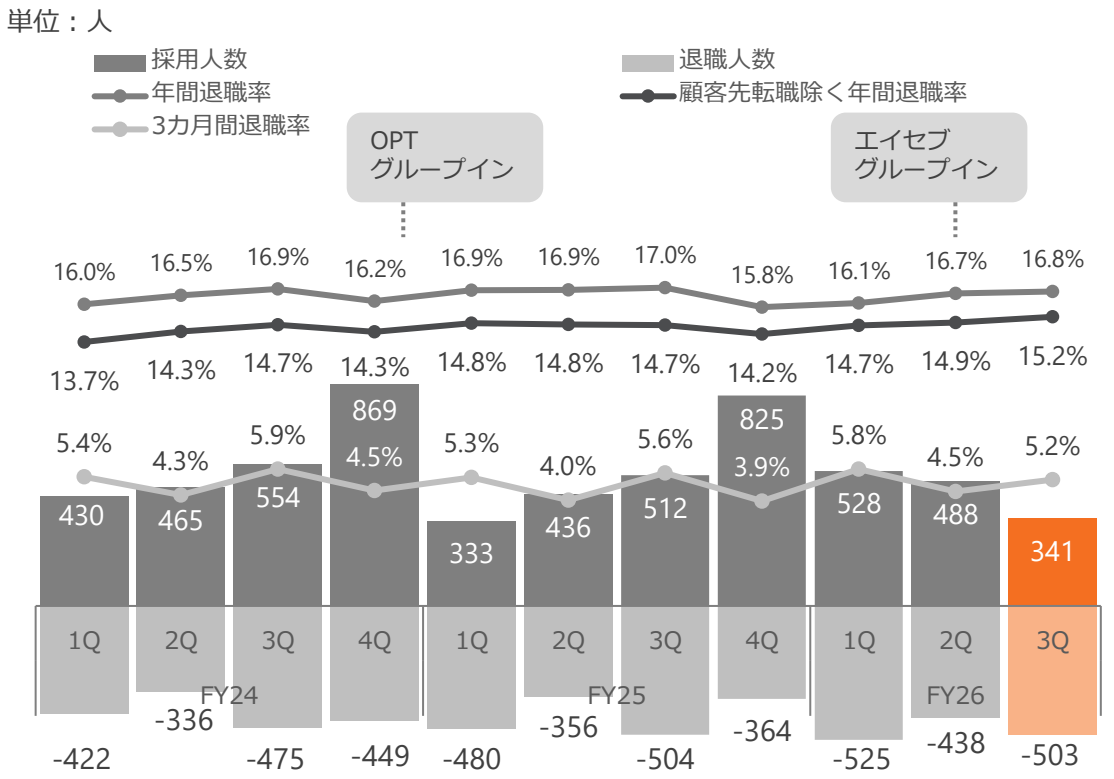
- **稼働率改善**
- **入社初期での退職抑制は一定効果が見えているものの、既存社員への対応が尚必要**

技術社員数・稼働率



※稼働率=(稼働社員数+BP)÷(社員数+BP-休職者数)
※期末退職は含まない

採用人数・退職人数・退職率



※年間退職率＝1年間退職人数÷（1年前期末在籍人数＋1年間採用人数）
※3カ月間退職率＝3カ月間退職人数÷（3カ月前期末在籍人数＋3カ月間採用人数）
※期末退職は含む

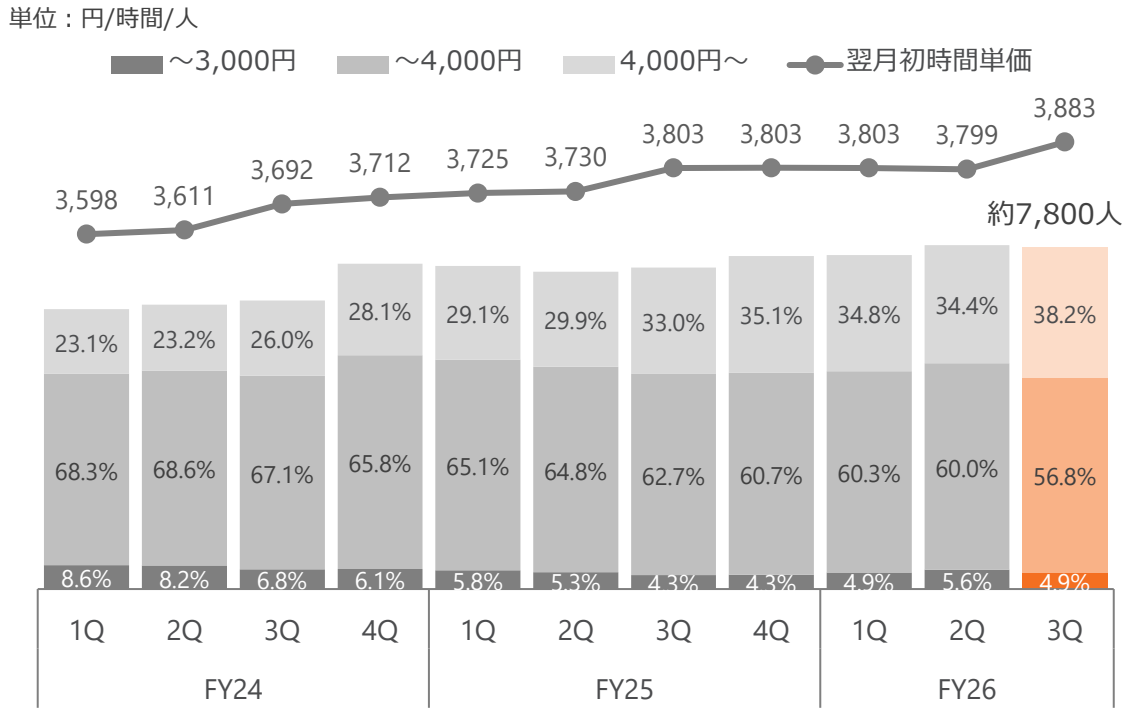
Copyright © Open Up Group Inc. All rights reserved.

機電

派遣単価別稼働割合／稼働日数・残業時間

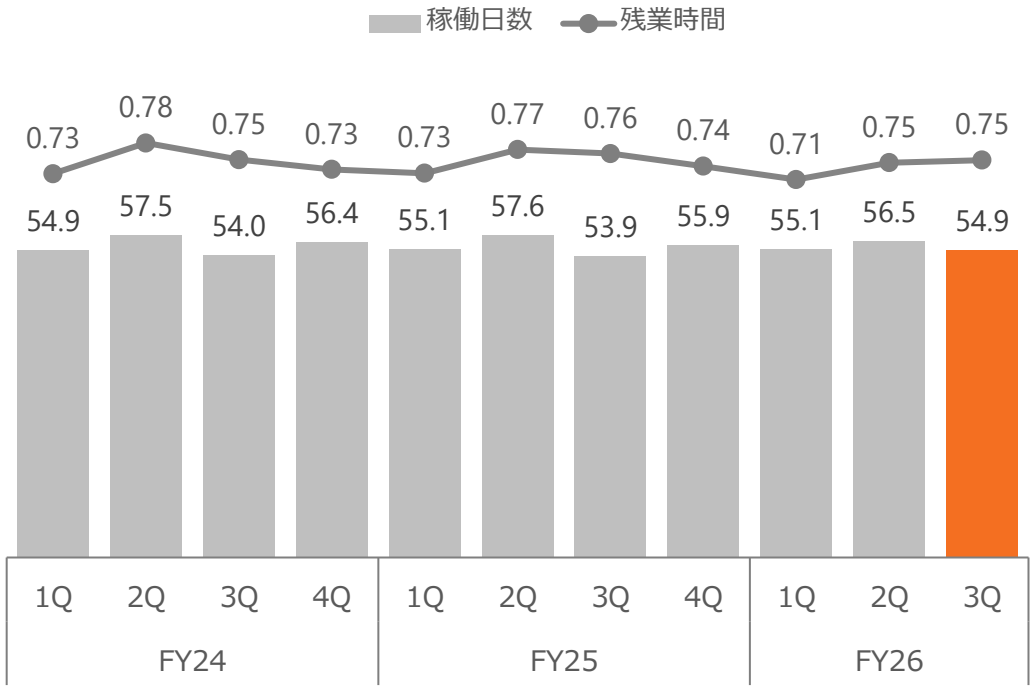
- **派遣単価は着実に上昇**
- **稼働日数は季節要因により減少**

派遣単価別稼働割合(請負除く)



※四半期末時点
※翌月初時間単価はオープンアップネクストエンジニア（旧ビーネックステクノロジーズ）のみ集計
※FY24 1Q以降、オープンアップソリューションズ（旧ビーネックスソリューションズ）を加算して修正

稼働日数・残業時間



※稼働日数＝総出勤日数÷派遣稼働人数
※残業時間＝（3ヶ月間累計残業時間＋3ヶ月間累計深夜残業時間）÷3ヶ月間総出勤日数
※オープンアップネクストエンジニア（旧ビーネックステクノロジーズ）のみ集計

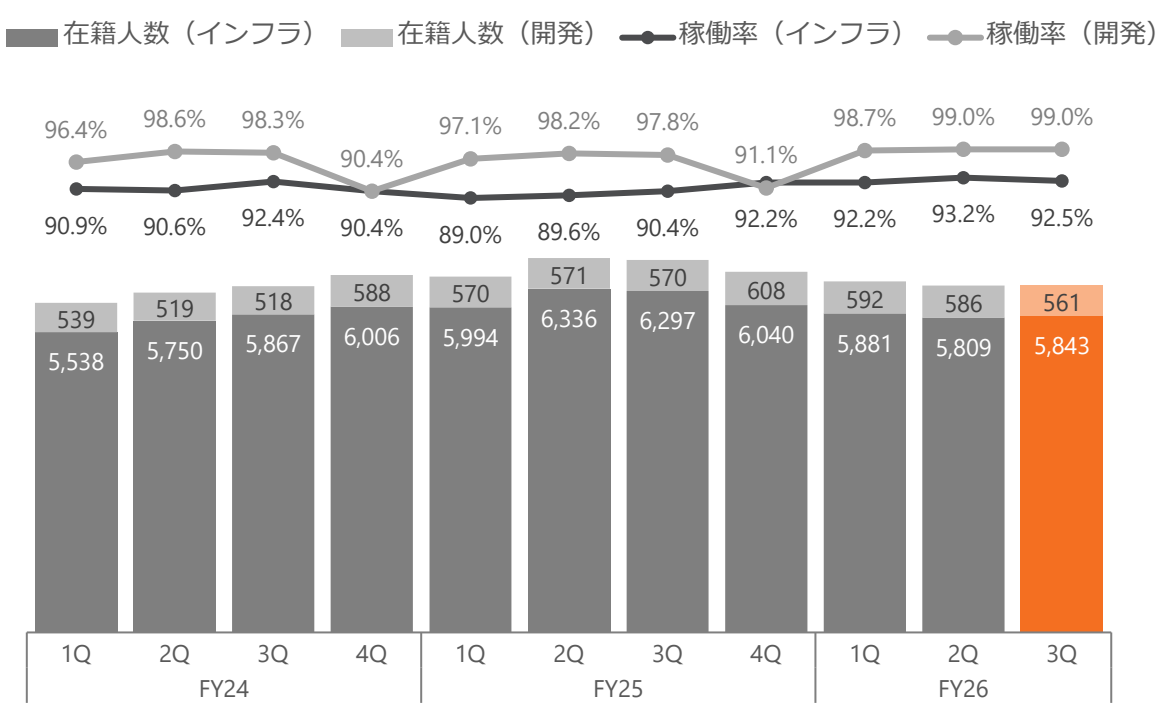
Copyright © Open Up Group Inc. All rights reserved.

技術社員数・稼働率／採用数・退職数・退職率

- **ITインフラ在籍人数は増加基調に転ずるも、稼働率は92%台を維持**
- **季節性により、退職人数が一時的に増加したことで3ヵ月退職率が上昇も全体では減少傾向**

技術社員数・稼働率

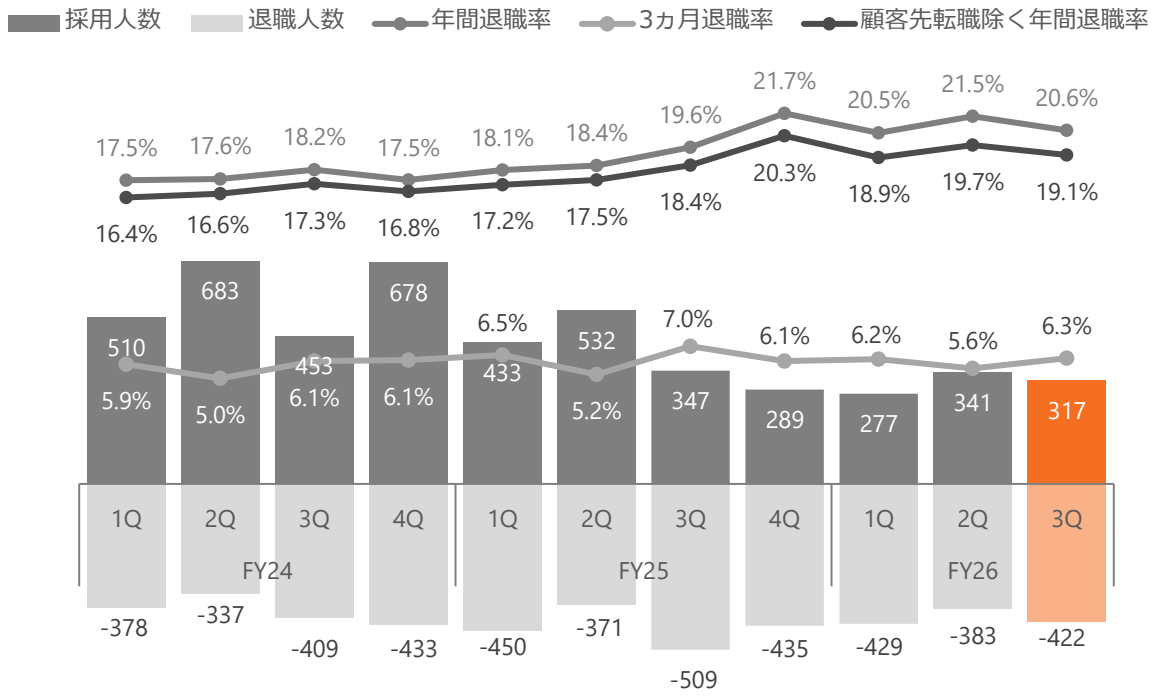
単位：人



※稼働率=(稼働社員数+BP)÷(社員数+BP-休職者数)
※期末退職は含まない

採用数・退職数・退職率

単位：人



※年間退職率＝1年間退職人数÷（1年前期末在籍人数＋1年間採用人数）
※3ヵ月間退職率＝3ヵ月間退職人数÷（3ヵ月前期末在籍人数＋3ヵ月間採用人数）
※期末退職は含む

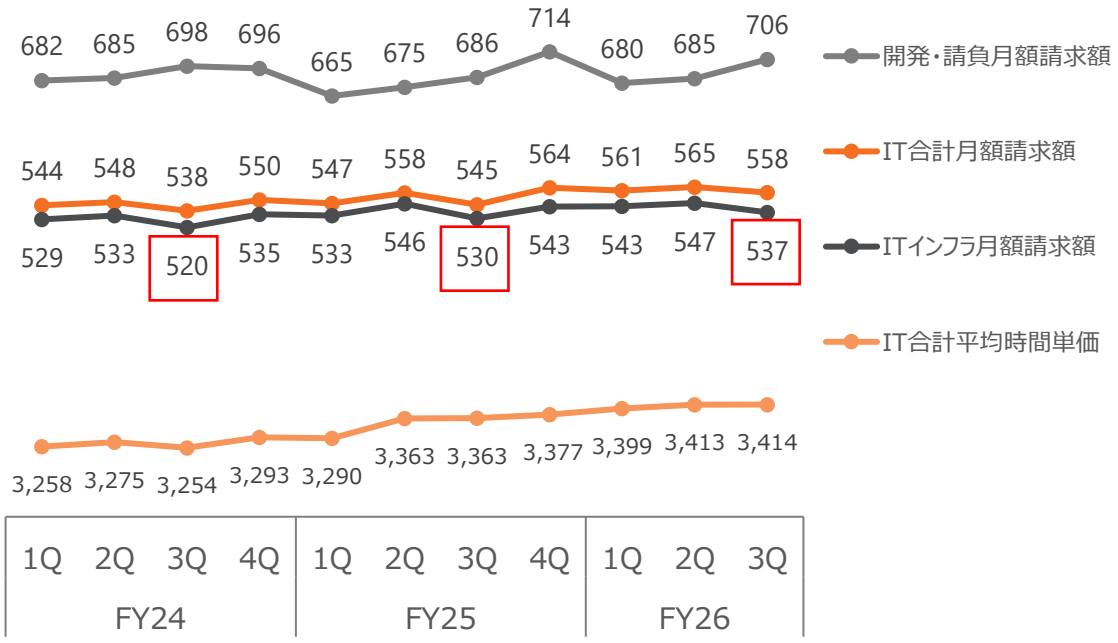
Copyright © Open Up Group Inc. All rights reserved.

月額請求額／派遣単価別稼働割合

- **季節性により、前四半期比で稼働日数の減少**
- **YoYでは月額請求額は継続的に上昇、契約単価も上昇基調だが体質改善効果は未だ先**

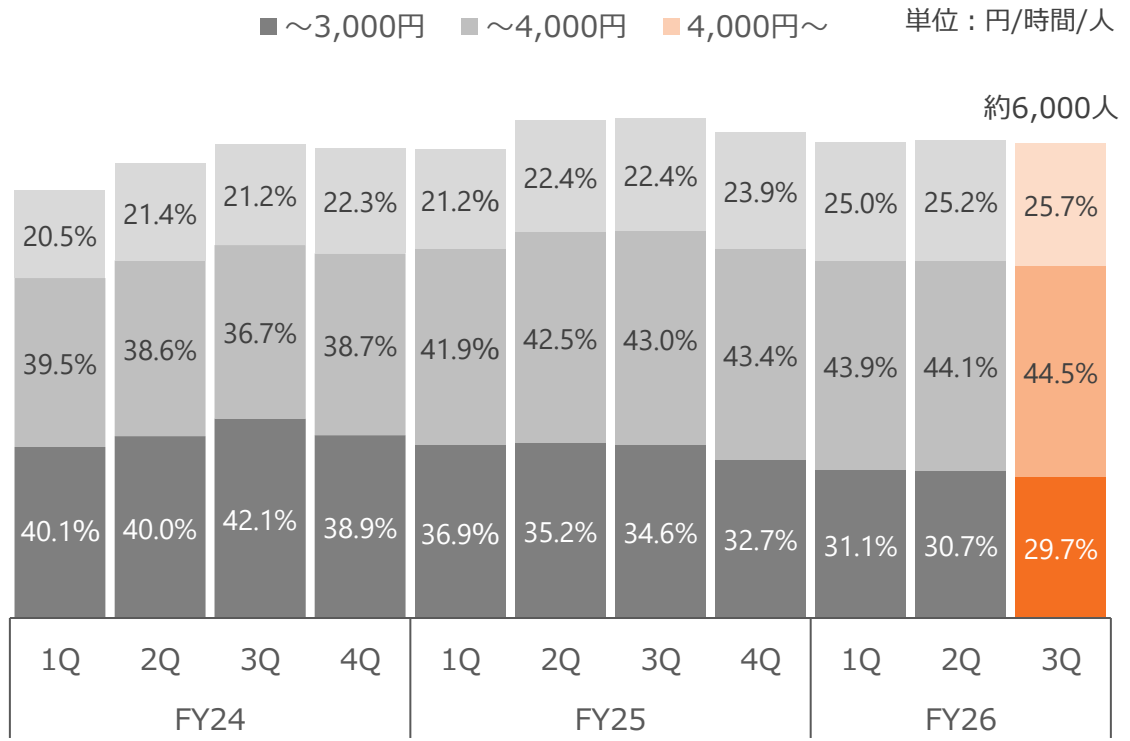
月額請求額・契約時間単価

単位：千円/月



※請求額＝３ヵ月間売上高÷3ヵ月間合計稼働社員数
※FY26 2Q IT合計平均時間単価を修正

派遣単価別稼働割合



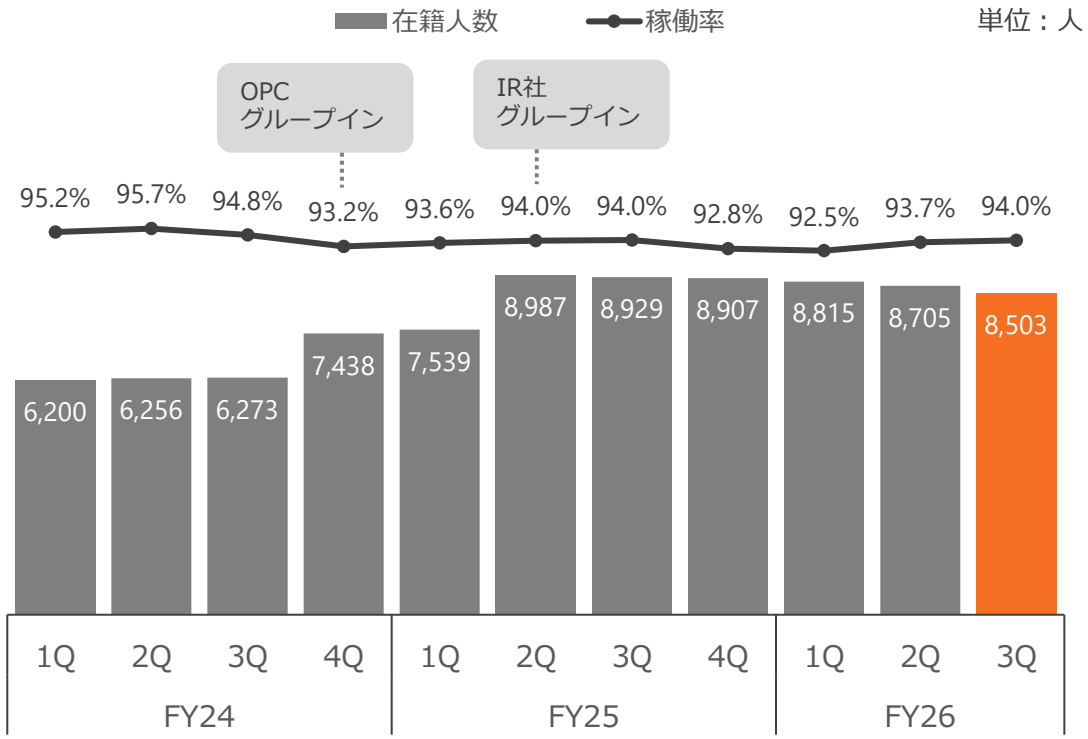
※FY24のアロートラストシステムズは概算値

Copyright © Open Up Group Inc. All rights reserved.

技術社員数・稼働率／採用数・退職数・退職率

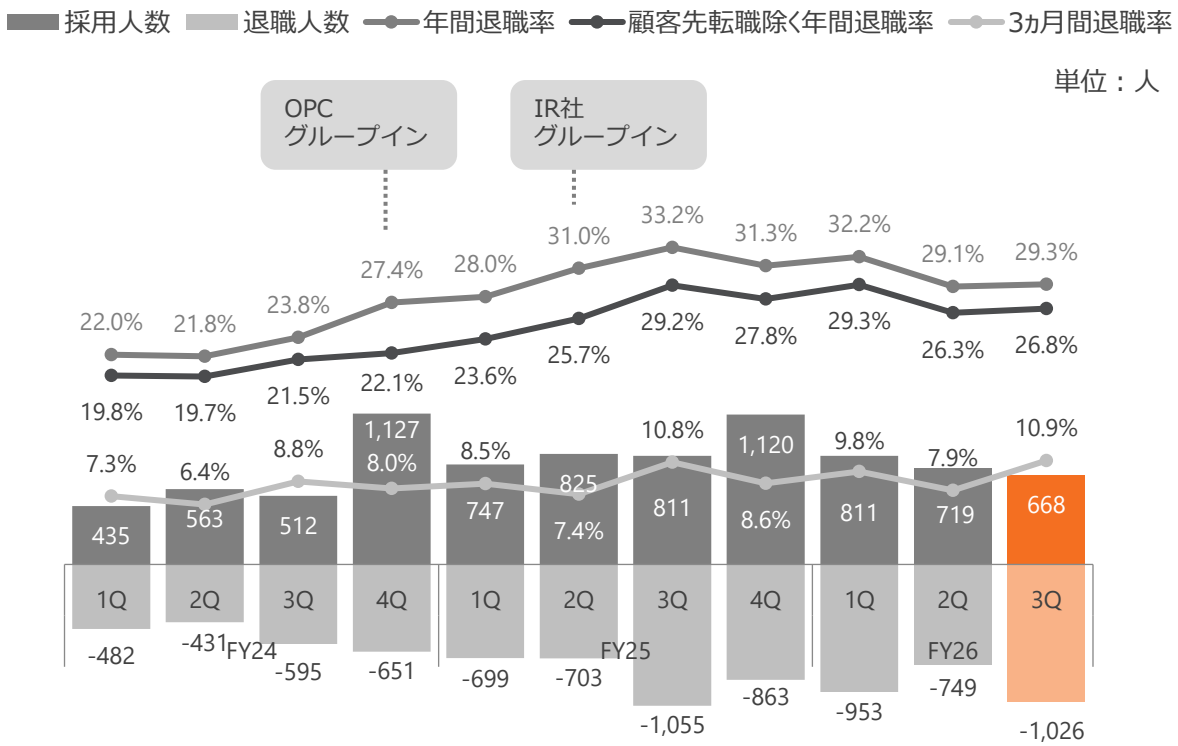
- **2026年1月に事業会社2社を統合。体質改善による採用抑制もあり稼働率上昇**
- **季節性により退職数は前四半期比で増加するも、ピークアウトし減少傾向**

技術社員数・稼働率



※稼働率：稼働人数÷（在籍人数－休職人数）
※期末退職は含まない
※FY25 2QよりIR社を加算

採用数・退職数・退職率



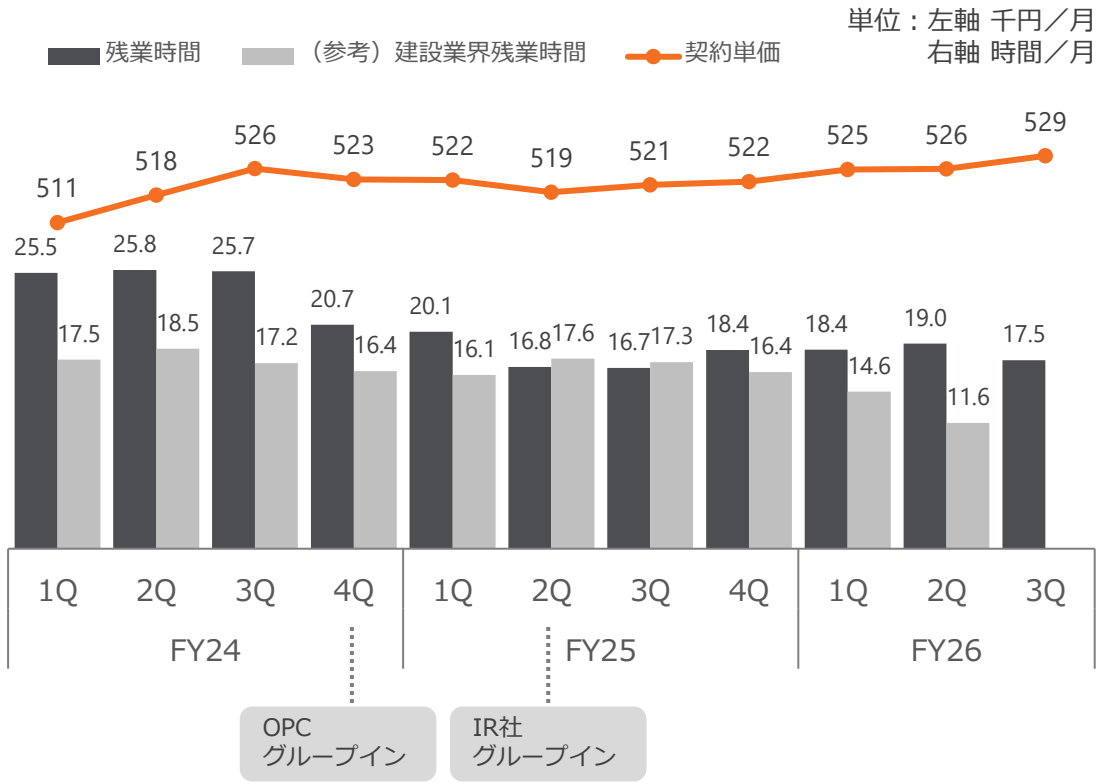
※年間退職率＝1年間退職人数÷（1年前期末在籍人数＋1年間採用人数）
※3ヵ月間退職率＝3ヵ月間退職人数÷（3ヵ月前期末在籍人数＋3ヵ月間採用人数）
※期末退職含む
※退職率はFY24 4Q~FY25 1QはOPCのみ。FY25 2QからIR加算。

Copyright © Open Up Group Inc. All rights reserved.

月額請求額・残業時間／年次別在籍割合

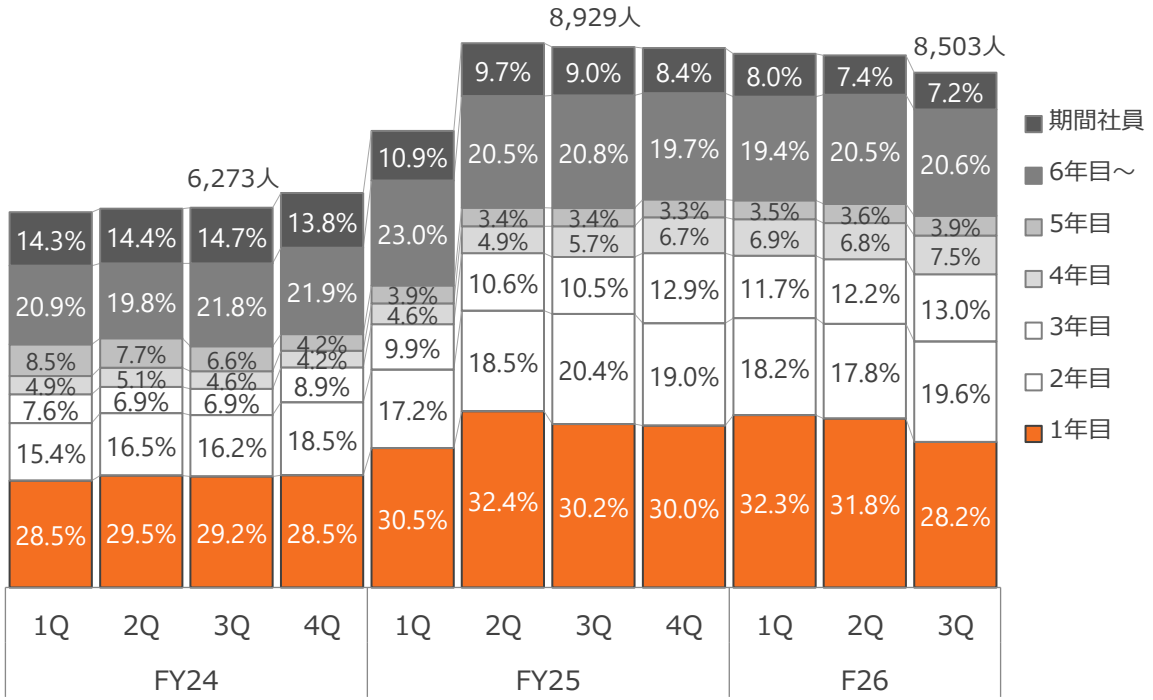
- **月額請求額から契約単価の開示に変更（請求額は残業のインパクトを受ける）**
- **契約単価は単価安かった買収2社を織り込みながら着実に上昇**

契約単価・残業時間



※（参考）建設業界残業時間　出典：厚生労働省「毎月勤労統計調査」より当社作成

年次別在籍割合



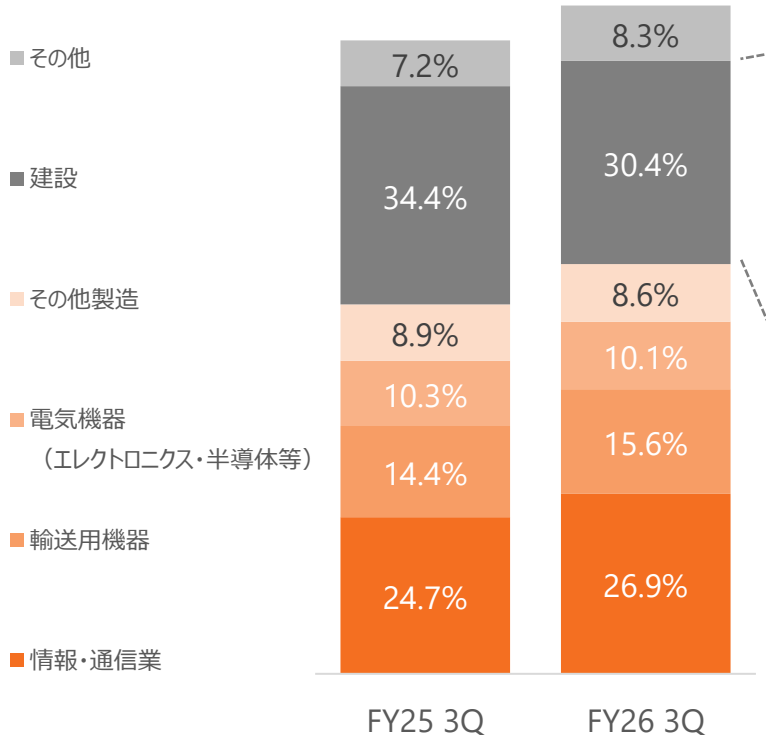
※FY24までは夢真のみ集計、FY25 1QよりOPC加算、FY25 2QよりIR社加算

Copyright © Open Up Group Inc. All rights reserved.

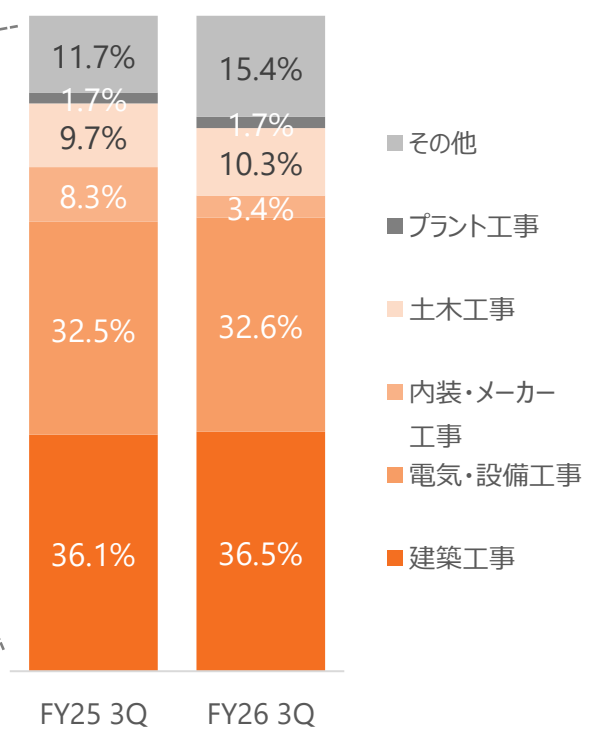
売上高構成比

- **上位10社の売上高構成比は堅調に拡大**
- **高市政権が掲げる「戦略17分野」に該当すると推測される企業との取引は全体の約60%**
- **戦略17分野のうち「該当なし」には輸送用機器関連企業が多く分類**

業種別売上高の構成



建設工事種別売上高比率



セグメント別売上高構成比

領域	領域別上位10社の売上高構成比	
	FY25 3Q	FY26 3Q
機電領域	18.5%	22.7%
IT領域	18.7%	22.2%
建設領域	24.6%	26.7%

Copyright © Open Up Group Inc. All rights reserved.

株主還元・資本政策

Copyright © Open Up Group Inc. All rights reserved.

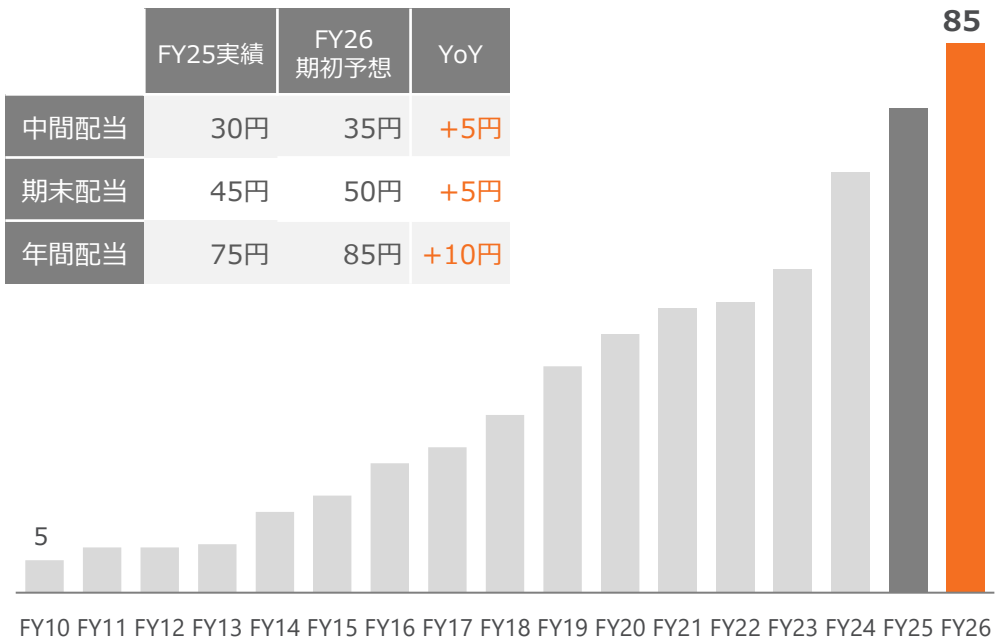
配当・還元

- **株主還元方針は、①配当性向60%以上へ引き上げ ②今期10円増配（累進配当）**
- **オーガニック成長×M&Aの両軸で成長を継続する方針。今後も積極的にM&Aを検討**
- **期末配当は予定通り５０円（中間配当３５円）**

配当

単位：円／株

	FY25実績	FY26 期初予想	YoY
中間配当	30円	35円	+5円
期末配当	45円	50円	+5円
年間配当	75円	85円	+10円



配当性向・総還元性向

	FY24.6	FY25.6	FY26.6
①配当金	65	75	85
②EPS	135.76	144.56	135.76
配当性向	**47.9%**	**51.9%**	**62.6%**
③配当金総額	5,653	6,519	7,388
④自己株式取得額	0	0	4,000
⑤当期利益	11,778	12,559	11,800
総還元性向	**48.0%**	**51.9%**	**96.5%**

※ 配当性向=①÷②
※ 総還元性向=(③+④)÷⑤
※ 当期純利益は親会社の所有者に帰属する当期利益

Copyright © Open Up Group Inc. All rights reserved.

資本政策の推進

- **現在保有している自己株式（約690万株）は今後のコーポレートアクションに応じて、EPSの影響を踏まえながら機動的に消却予定**
- **当四半期は、そのうち100万株について2026年2月27日付で消却を実施。**
- **自己株式消却でEPSとROEにもポジティブ効果を想定、引続き事業収益力と資本効率向上目指す**

自己株式の消却

消却する株式の種類	普通株式
消却株式数	1,000,000株 （消却前発行済み株式総数に対する割合：1.09%）
消却日	2026年2月27日

消却後の自己株式保有状況

発行済株式総数	90,822,812株
自己株式数	6,877,559株

資本効率の向上



長期的に
20%を目指す

Copyright © Open Up Group Inc. All rights reserved.

非財務数値

- **OPIに関する報告は、2025年12月発行の統合レポートに掲載**
- **非財務情報に関しては年度末に更新**

資格取得数（IT）	合計	Azure	AWS	LPIC	その他
FY26 3Q累計	**1,817**	**223**	**351**	**360**	**883**
FY25	3,076	283	590	902	1,301
FY24	3,258	313	264	996	1,685
FY23	2,387	189	240	612	1,346

資格取得数（建設）	合計	施工管理技士1級	施工管理技士1級 技士補	施工管理技士2級	施工管理技士2級 技士補	その他
FY26 3Q累計	**1,628**	**50**	**189**	**32**	**302**	**1,055**
FY25	3,199	28	126	44	381	2,620
FY24	2,072	9	46	68	363	1,586
FY23	1,790	13	30	60	217	1,470



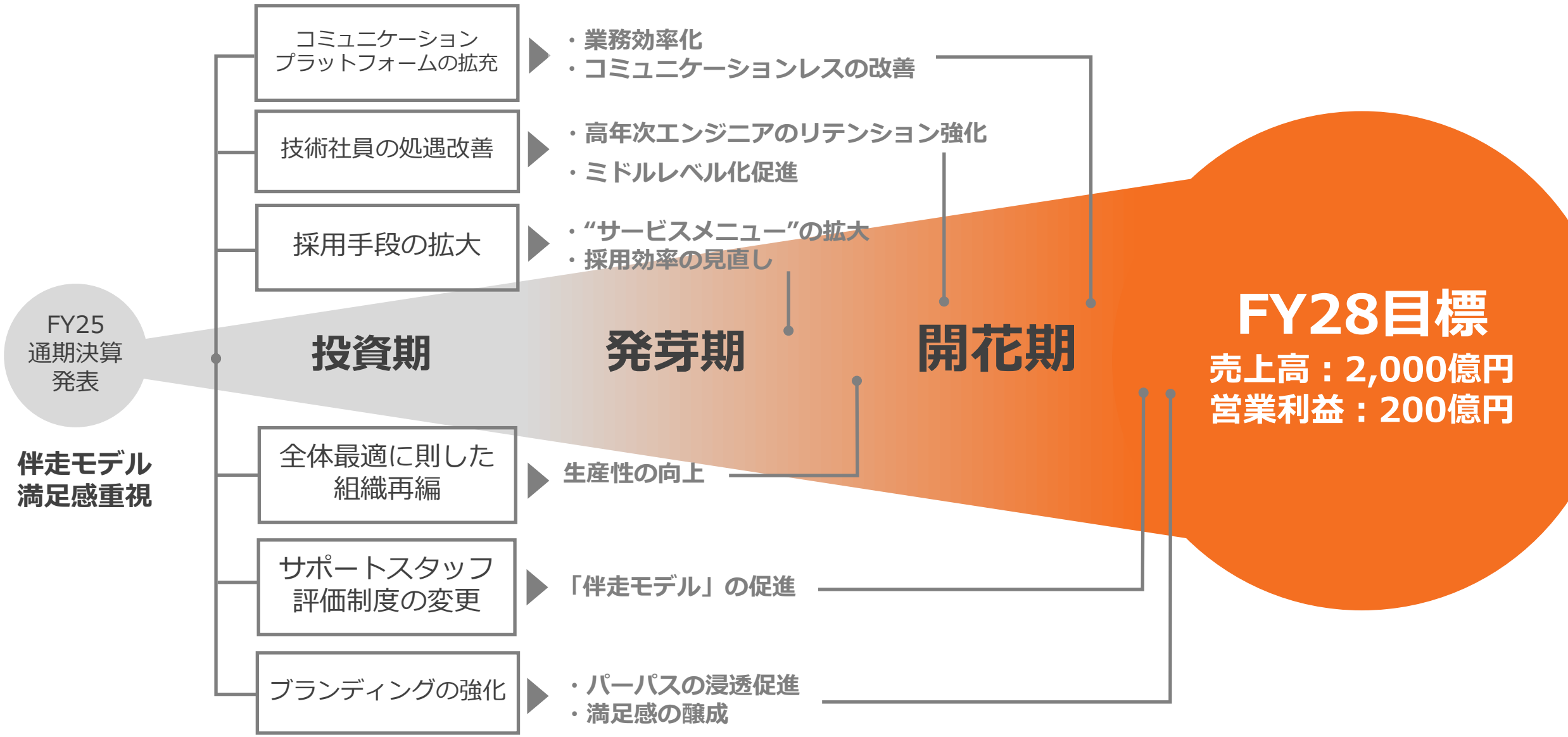
▲統合レポート2025はこちらからご覧ください。

	顧客先転職
FY26 3Q累計	**456名**
FY25	657名
FY24	474名
FY23	404名

Copyright © Open Up Group Inc. All rights reserved.

再掲

WHEN：成長の時間軸（市場の変化を考慮し８月に来期以降の計画を策定）



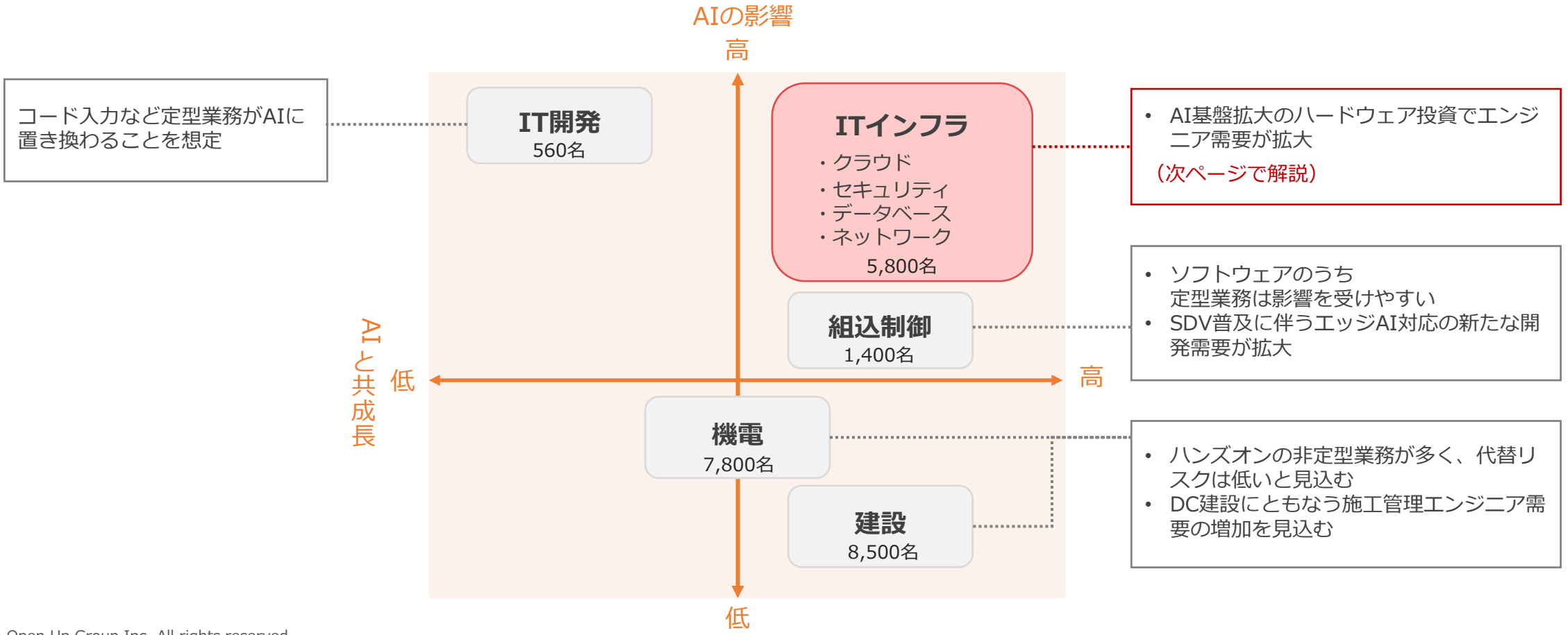
Copyright © Open Up Group Inc. All rights reserved.

TOPICS 1

生成AIと当社事業の親和性（3年後をイメージ、次期計画に反映）

- **足元、顧客先において生成AIによるエンジニア代替の兆候は見られず**
- **今後の生成AIの進展は当社事業にとっては、むしろ「機会」と捉えている**

生成AIと当社事業の影響関係予想図と現在の在籍エンジニア数



Copyright © Open Up Group Inc. All rights reserved.

TOPICS 1

生成AIとITインフラの関係

- **生成AIはITインフラ需要を増大させる追い風**
- **ただし、エンジニア不足は「量的な不足」から「質的な不足」へ変化**

生成AIとITインフラの関連

生成AIサービスの拡大

推論・学習の計算量が急増

AIサービスを動かす物理基盤の増強

- **GPU計算基盤**
- **データセンター**
- **高帯域ネットワーク**

当社ITインフラエンジニアの基盤

構築	運用・MLOps	セキュリティ
ネットワーク・ファシリティ・クラウド	Dev/Ops・SRE・データベース	セキュリティ

ポテンシャルの高いITインフラ人材の需給逼迫

クラウドエンジニアのスキルマップ例

AIと共に伸びる領域

ITSS	概念的な分布	具体的な業務
Lv7	設計戦略・推進層	● マネジメント ● 新技術領域開拓
Lv6		● クラウドアドバイザリ ● SREチーム立ち上げ
Lv5		● アーキテクト ● マルチアカウント設計 ● 情シス責任者
Lv4	構築・設計層	● CI/CD整備 ● IaC
Lv3		● サーバ更改 ● オンプレ→クラウドへ移行
Lv2	運用・保守層	● 監視運用 ● ユーザ管理
Lv1		● 監視 ● ヘルプデスク ● 運用オペ

ハイエンド

ミドルレベル

当社喫緊の課題

ローエンド

Copyright © Open Up Group Inc. All rights reserved.

TOPICS 1

データセンターとの関連

- **データセンターの拡大はITインフラの需要を拡大させる**

今後も増え続けるデータセンター

稼働中ＤＣ

事業者名	施設名称	都道府県
NTTデータ（NTT GDC）	東京DC群（TKY1～10、13拠点）	東京都
NTTデータ（NTT GDC）	白井DC（1～2期棟）	千葉県
NTTドコモビジネス（旧NTT Com）	Nexcenter東京（千代田・江東・文京・北区・三鷹・武蔵野）	東京都
NTTドコモビジネス（旧NTT Com）	Nexcenter横浜	神奈川県
NTTドコモビジネス（旧NTT Com）	Nexcenter大阪（大阪市・茨木市）	大阪府
NTTドコモビジネス（旧NTT Com）	Nexcenter高松	香川県
KDDI	KDDIデータセンター（東京・大阪ほか全国）	全国
ソフトバンク / IDCフロンティア	IDCFクラウド府中DC	東京都
ソフトバンク / IDCフロンティア	IDCFクラウド川崎DC	神奈川県
ソフトバンク / IDCフロンティア	IDCFクラウド江東DC	東京都
さくらインターネット	石狩データセンター	北海道
さくらインターネット	東京DCシリーズ（3拠点）	東京都
さくらインターネット	大阪堂島DC	大阪府
IIJ	松江データセンターパーク（DCP）	島根県
IIJ	白井データセンターキャンパス（1～2期棟）	千葉県
富士通	館林システムセンター	群馬県
富士通	千里システムセンター	大阪府
野村総合研究所（NRI）	東京データセンター（複数）	東京都
野村総合研究所（NRI）	大阪第二データセンター	大阪府
TIS	TISデータセンター（彩都）	大阪府
エクイニクス（Equinix）	TY1～TY15（東京15拠点）	東京都
エクイニクス（Equinix）	OS1～OS4x（大阪4拠点）	大阪府
MCデジタル・リアルティ	NRT12（印西）	千葉県
AirTrunk（マッコーリー系）	TOK2（印西）	千葉県
STT GDC（Temasek系）	STT Tokyo 1（印西）	千葉県
Vantage Data Centers	KIX1（大阪キャンパス）第1号棟	大阪府
Ada Infrastructure（GLP系）	Tokyo West 1（TKW1）1棟目	東京都
Colt DCS	東京DCシリーズ（5拠点）	東京都
Colt DCS	大阪DCシリーズ（2拠点）	大阪府
Colt DCS	Inzai 4（印西）	千葉県
Princeton Digital Group	TY1（さいたま）	埼玉県
ESR × CloudHQ	ESRコスモスクエアOS1	大阪府

建設中/計画中ＤＣ

事業者名	施設名称	都道府県
NTTデータ（NTT GDC）	白井DCキャンパス TKY11	千葉県
NTTデータ（NTT GDC）	白井DCキャンパス TKY12（6棟・約200MW）	千葉県
NTTデータ（NTT GDC）	京阪奈データセンター	京都府
NTTデータ（NTT GDC）	栃木データセンター	栃木県
ソフトバンク / IDCフロンティア	苫小牧DC（第1期）	北海道
IIJ	白井DCキャンパス 3期棟	千葉県
MCデジタル・リアルティ	NRT14（印西）	千葉県
GDS × Gaw Capital	府中DCキャンパス	東京都
STT GDC（Temasek系）	STT Tokyo 2（印西）	千葉県
ESR × Stack	ESR-STACKけいはんな KIX01A	京都府
ESR × Colt DCS	大阪・箕面ハイパースケールDC	大阪府
ESR	東京・有明DC	東京都
AirTrunk（マッコーリー系）	OSK1（大阪西部）	大阪府
Vantage Data Centers	大阪キャンパス 拡張	大阪府
EdgeConneX × カゴヤ	大阪・京都DC（第1弾）	大阪府/京都府
EdgeConneX × カゴヤ	大阪・京都DC（第2弾）	大阪府/京都府
関西電力サイラスワン（CyrusOne × KEPCO）	OSK1（大阪）	大阪府
GCI（Goldman Sachs系）× APL	北九州DCキャンパス	福岡県
GCI（Goldman Sachs系）	糸島データセンター	福岡県
Ada Infrastructure（GLP系）	Tokyo West 2（TKW2）	東京都
Ada Infrastructure（GLP系）	Tokyo East 1（TKE1）	東京都
Ada Infrastructure（GLP系）	Tokyo East 2（TKE2）	東京都
Ada Infrastructure（GLP系）	Osaka East 1	大阪府
Empyrion Digital（シンガポール）	JP1（東京中心部）	東京都
Google（Asa合同会社）	広島・三原データセンター	広島県
大和ハウス工業（DPDC）	DPDCシリーズ（各地）	複数
KDDI × シャープ	AI専用DC	未公表
東北電力G × 日立	地産地消型DC（発電所遊休地）	東北地方
大和ハウス × RUTILEA	AI開発拠点併設DC（福島）	福島県
GLP	GLP TOKYO EAST 1	東京都
GLP	GLP TOKYO EAST 2	東京都

データセンター投資によるインフラエンジニアの需要拡大

高市内閣・戦略17分野の1つ「AI」への投資

＋

AWS・Azure・GCPの
国内データセンター建設投資

▼

クラウドやセキュリティ等
ITインフラエンジニア需要が拡大

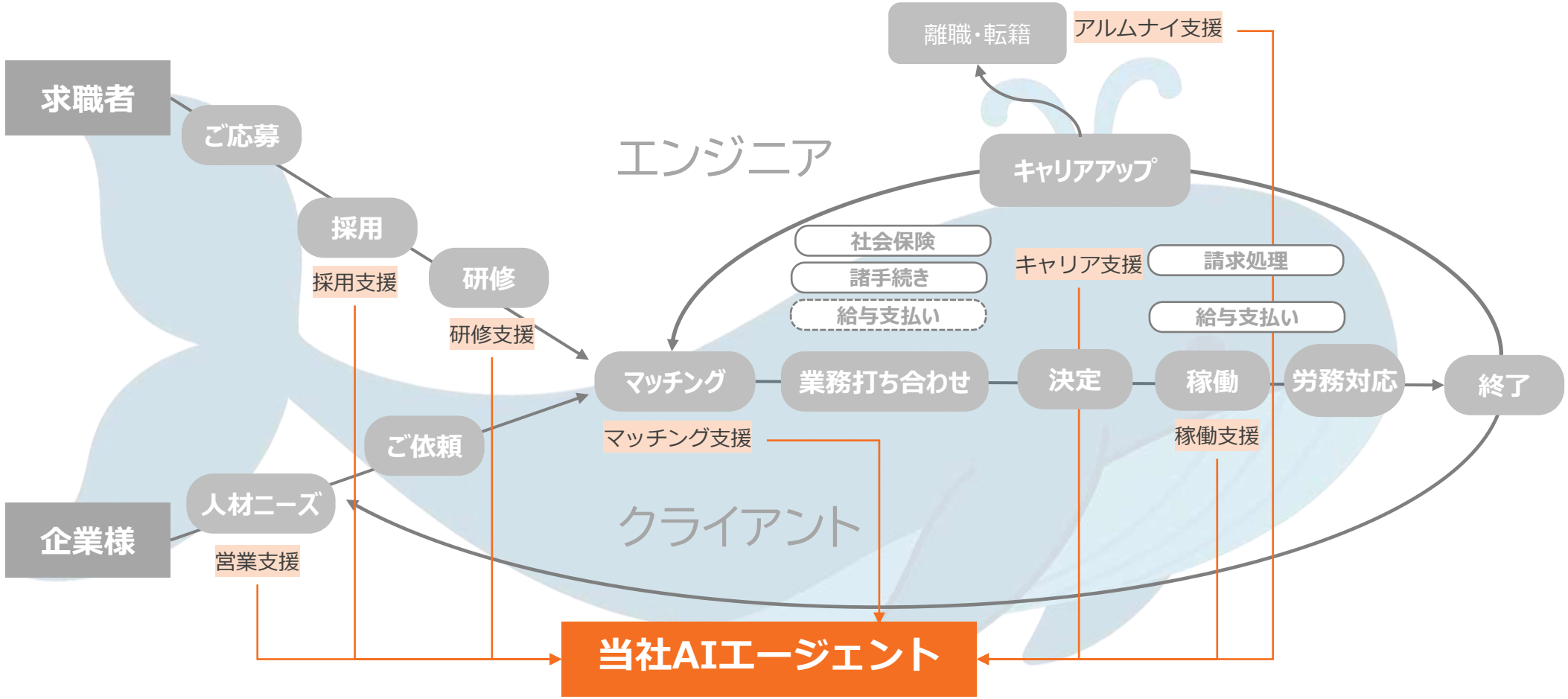
Copyright © Open Up Group Inc. All rights reserved.

TOPICS 1

AIエージェントの事業オペレーションへの導入事例

- **自社開発のAIエージェントの活用でサポートスタッフのオペレーションをフォローアップ**
- **今後、エンジニアのLTV向上に期待　（来年度以降の計画への効果織込みが課題）**

当社事業の流れ：AI導入を各ステージで可視化

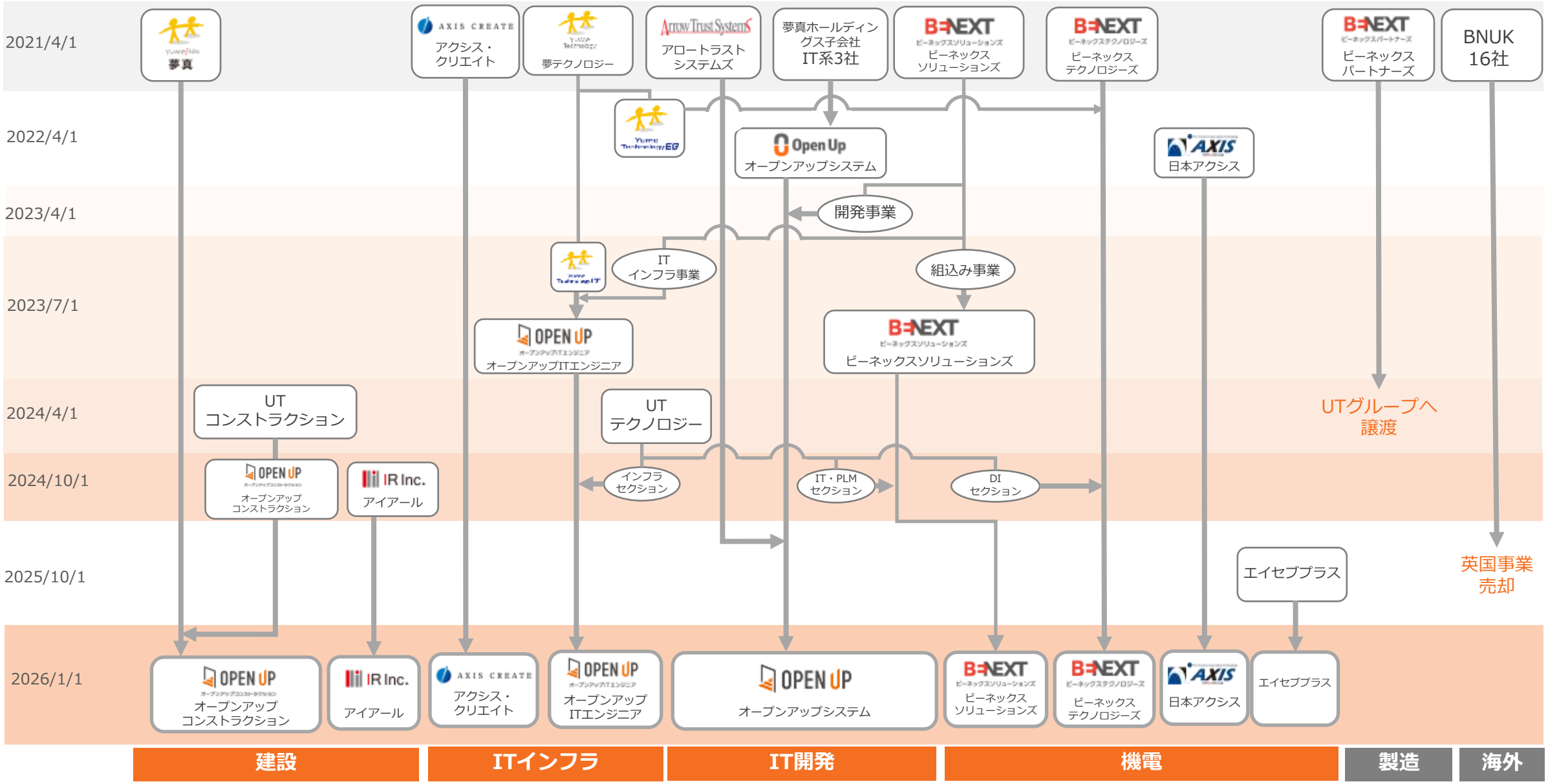


Copyright © Open Up Group Inc. All rights reserved.

Appendix

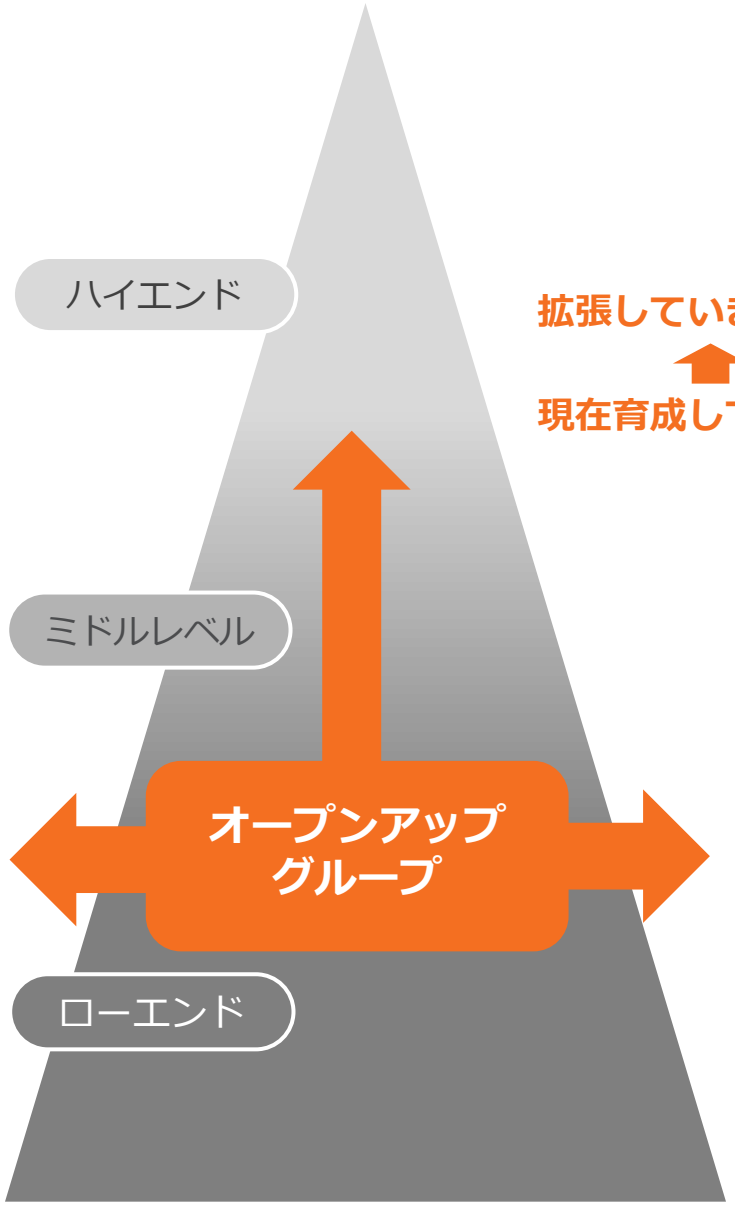
Copyright © Open Up Group Inc. All rights reserved.

グループ再編とM&Aによる成長



Copyright © Open Up Group Inc. All rights reserved.

M&Aでの成長イメージ



縦方向（Vertical）での成長イメージ例：ITインフラ（クラウド）

拡張していきたい層

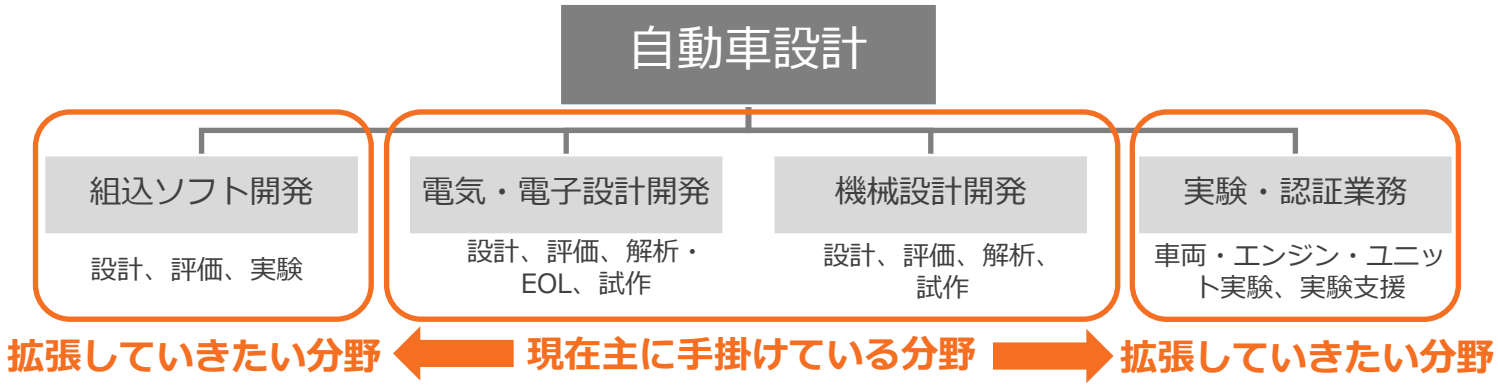
現在育成している層

ITSS	概念的な分布	具体的な業務
Lv7	設計戦略・推進層	マネジメント、新技術領域開拓
Lv6		クラウドアドバイザリ、SREチーム立ち上げ
Lv5		アーキテクト、マルチアカウント設計、情シス責任者
Lv4	構築・設計層	CI/CD整備、IaC
Lv3		サーバ更改、オンプレ→クラウドへの一部移行
Lv2	運用・保守層	監視運用、ユーザ管理
Lv1		監視、ヘルプデスク、運用オペ

AIによって需要が拡大する層

※ITSS：スキル標準（IT Skill Standard）。経済産業省と独立行政法人情報処理推進機構（IPA）によって策定された、ITに関する能力を評価する指標。

横方向（Horizontal）での成長イメージ例：自動車設計

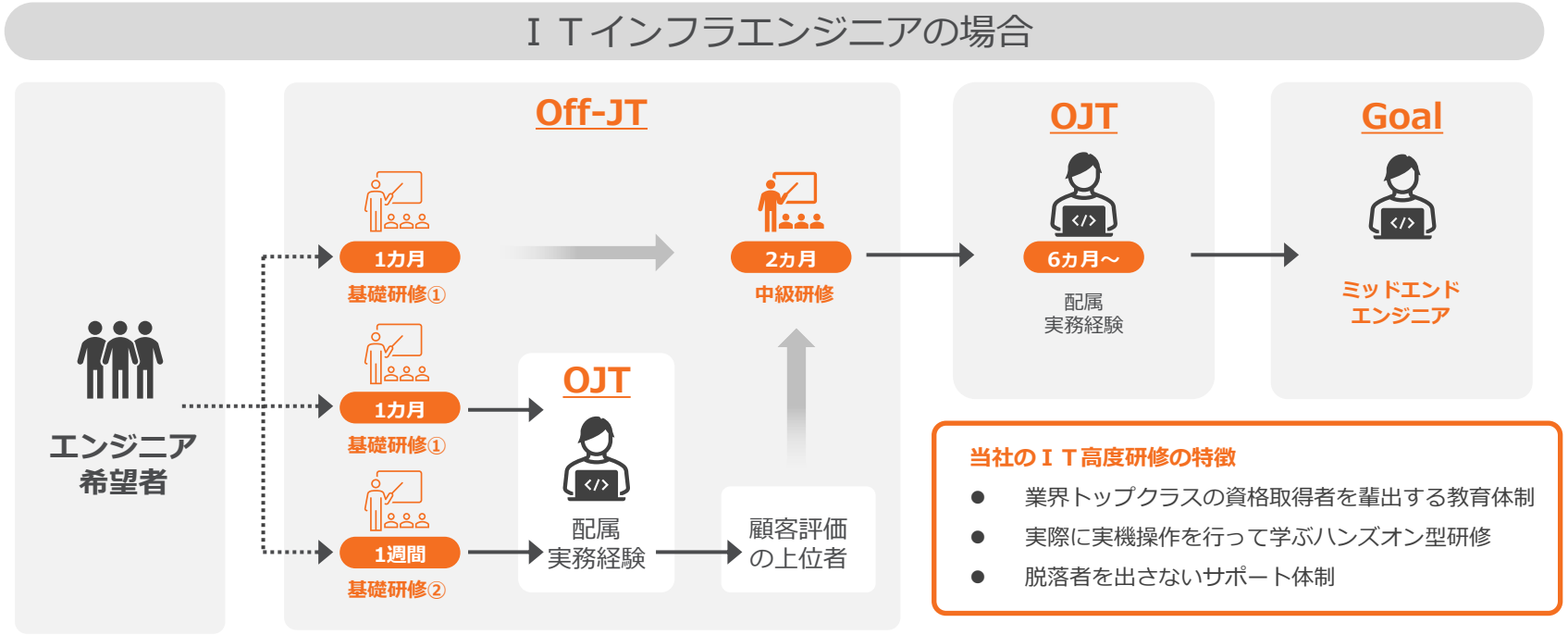


Copyright © Open Up Group Inc. All rights reserved.

エンジニアの創出

当社は未経験者からエンジニアを創ります

エンジニアになりたいと思う若者に、エンジニアになるために必要な「教育」と「働く場」を提供します



※ 基礎研修①：ネットワーク系資格を取得。高度研修：クラウド系資格を取得

- **当社に入社するほとんどの社員は未経験者です。**
- **社員に研修や働く場を提供し、エンジニアを育成します。**
- **当社はエンジニアを創ることで社会に貢献します。**

Copyright © Open Up Group Inc. All rights reserved.

免責事項

本資料は、当社の事業説明の提供を目的としており、当社が発行する有価証券の投資を勧誘することを目的としたものではありません。
本資料に記載された推測や予測等は、本資料作成時点における当社の判断であり、情報の正確性を保証するものではありません。また、今後、予告なしに変更される場合があります。
万が一この情報に基づいて被ったいかなる損害についても、当社及び情報提供者は一切責任を負いませんので、ご承知ください。

(お問い合わせ先) 株式会社オープンアップグループ　IR部：ir@openupgroup.co.jp

Copyright © Open Up Group Inc. All rights reserved.